



龙泉道太：生态石蛙开启共富新篇

在专业养殖户的先行示范下,道太乡石蛙产业发展态势迅猛。截至目前,全乡养殖经营户达41家,2025年预计成蛙达40万只,预期产值可达1000万元以上。同时,龙泉市政府精准施策,推出龙泉市石蛙产业发展三年行动计划,促进石蛙产业扩面、提质、增效。

■记者 余 庆
通讯员 刘 莹 文/图
洪 婷

近日,随着浙江省第四批名优“土特产”百品榜名单揭晓,“龙泉棘胸蛙”(俗称石蛙)以其独特的生态价值和经济效益登榜。多年以来,龙泉市道太乡的生态石蛙产业迅速崛起,从深山茂林走向广阔市场,打开了共富的新通道。

夏日的清晨,薄雾还未散去,道太乡双平村旺宝石蛙养殖基地负责人吴水养已开始巡查蛙池。2012年,面对家乡优质生态资源的沉睡现状,吴水养最早捕捉到棘胸蛙养殖的市场前景,引进了首批种蛙,开启了道太乡石蛙养殖的序章。

创业并非坦途。早期因技术不成熟,幼蛙成活率不足三成,吴水养从零开始慢慢探索,在实践中不断积累经验,如今已熟练掌握科学养殖的技艺技能。现在他的基地已扩展到3600平方米,年出栏成蛙2万余斤,成为远近闻名的养殖专业户。2024年吴水养还获评全省首批基层农技推广“鲁冠球农业科学奖”先进个人及龙泉市第一批乡村工匠。

在专业养殖户的先行示范下,道太乡石蛙产业发展态势迅猛。截至目前,

全乡养殖经营户达41家,2024年新增14家,存蛙量突破75万只,成蛙约20万只,2025年预计成蛙达40万只,预期产值可达1000万元以上。

同时,龙泉市政府精准施策,推出龙泉市石蛙产业发展三年行动计划(2024—2026年),促进石蛙产业扩面、提质、增效。在产业政策的带动下,2024年道太乡成功招引浙江悦元生态农业科技发展有限公司,在双平村投资建设道太乡棘胸蛙工厂化生态养殖项目,项目总投资6000万元,其中项目一期投资2200万元,建成投产后年产值可达1400余万元,可增加村集体经济收入60万元以上,助力低收入农户增收6万元以上。这个占地29.18亩的现代化基地集成光伏发电、水循环利用等绿色技术,预计年发电400万千瓦时,实现“零碳养殖”,年内实现投产。

在石蛙产业升级过程中,道太乡创新探索出“企业+村集体+农户”的共富模式。乡村振兴公司和强村公司注资440万元占股20%,确保村集体年收益。这种模式既保障了企业资金需求,又让村民共享发展红利。

随着“龙泉棘胸蛙”入选省级名优

“土特产”百品榜,道太乡加速推进品牌战略,推出“瓯江渔夫”区域公用品牌,以棘胸蛙为原型设计“江蛙蛙”形象IP,致力打响棘胸蛙品牌知名度,扩大品牌效应,力争品牌影响力稳步提升,助力产业高质量发展。同时建设特色渔事服务中心,为道太棘胸蛙及其他渔业发展提供渔事交易、品牌推广、文化交流、产品包装设计、线上电商培育、本土鱼类科普展示及疫病防治等“一条龙”服务,努力助推产业做大做强。

棘胸蛙产业的壮大,更催生出滨水渔旅产业。依托优质水源和特色产业,村集体和村民开始发展起农家乐(民宿)、“五一”假期滨水渔乐民宿综合体正式营业,推出的石蛙、石斑鱼、鲢鱼等特色菜品深得市场青睐,形成年接待游客5万人次的农旅融合集群。

站在观景平台远眺,道太乡的乡村振兴图谱清晰可见:山脚处光伏板银光闪烁,山涧中现代化蛙舍错落有致,溪岸旁民宿炊烟袅袅。从传统养殖到三产融合,道太乡正沿着“两山”理念指引的方向,在绿水青山间蹚出一条生态共富新路径。

庆元淤上:菌香溢满增收路



覆膜揭除、土地翻松、坑穴开挖、菌棒搬运、土壤回填……连日来,在庆元县淤上乡方格菌博园中,一株株粗壮饱满的灵芝菌棒整齐排列,工人们三五成群,忙碌而有序地将菌棒植入沃土,抢抓春耕黄金期。

“今年园区共种植了24个大棚、近15万段的灵芝,每天有30多名工人作业,预计20天左右可完成种植,8月份就能采收。”方格菌博园负责人王敦洪介绍。

灵芝作为传统药用真菌,具有免疫调节、抗氧化等多重功效。昔日,灵芝被誉为“仙草”,传闻其生长在悬崖峭壁之间,难得一见。而今,随着现代农业技术的飞速发展,这一珍稀药材已能在大棚中实现规模化种植。

依托“中国生态第一县”的天然禀赋,方格菌博园采用仿野生椴木栽培技艺,实行“一木一芝”。更以深山黄泥土为覆盖基质,为灵芝创造近似野生的生长环境,从源头上筑牢品质根基。

据王敦洪估计,今年可收获30吨

有机灵芝、20吨有机灵芝孢子粉。

此外,在浙江方格药业有限公司的无菌生产线上,灵芝孢子粉正经历一场品质的“蜕变”。

“产品从原料到成品,需要经过严格的清洗、烘干等工序。再采用先进的低温破壁技术进行处理,破壁率高达99%以上,能够最大程度地保留灵芝孢子粉中的营养成分。”车间主任吴兴德对记者说。

为进一步提升产品品质,公司在生产各环节持续创新。在与山姆超市合作的定制产品生产中,从孢子粉精准称重、精细封装到礼盒打包,每道工序均设置双重质检关卡,并引入防伪溯源码技术,实现产品品质全程可追溯。

从珍稀药材到日常保健品,灵芝的转变不仅是技术进步的见证,更是健康理念普及的缩影。

“园区药食菌资源丰富,我们打造了特色观光旅游项目,让游客沉浸式体验灵芝、桑黄、灰树花等种植、加工

全流程。2023年,方格菌博园还被评为浙江省中医药文化养生旅游示范基地。”王敦洪说。

自2018年落户淤上乡以来,浙江方格药业有限公司投资建成80余亩的方格食用菌基地,规模化种植灵芝、灰树花等高附加值食用菌。该基地通过土地流转、就业带动、技术推广等模式,每年为村集体增收20万元,带动周边100余户农户参与种植,提供就业岗位2000余个,发放劳务工资超80万元。

为提升产业竞争力,淤上乡依托基地打造“共富技能学堂”,免费开展食用菌种植技术培训,推动“产业+技能”深度融合,帮助农户实现稳定增收。同时,创新开展“产业+基地+农户”“村党组织+农业龙头企业+低收入农户”等多位一体的运作模式,将周边乡镇资源有效串联,全面推进产村融合、农旅融合发展,努力开辟企业与农村、产业与农民互利共赢新路径。

产业为根 绘就共富『梅』景

青田县三溪口街道党工委书记 朱永康



朱永康(左)在实地考察杨梅种植效果

●朱永康就任三溪口街道党工委书记后,充分了解产业特色和优势基础,大力推广大棚杨梅种植,主动探索智慧化管理模式,提升杨梅产业竞争力,2024年新增大棚杨梅种植面积800亩,杨梅销售额超1.8亿元。

三溪口街道白浦村是青田核心杨梅产销区,也是全国“一村一品”杨梅产业特色村,村内超500户农户种植杨梅,杨梅种植面积达1.3万亩。2023年5月,我就任三溪口街道党工委书记,为解决杨梅品种、种植技术和产业模式发展问题,在充分了解产业特色和优势基础后,通过创建白浦村和美乡村,大力推广大棚杨梅种植,打通科技助农、人才兴农“最后一公里”,让杨梅产业成为助力果农增收致富的“金果果”。

基础先行,构筑产业发展新平台。俗话说,要致富,先修路,我们打通杨梅山上的6公里杨梅道路,把路修到群众家门口、产业第一线,直接缩短梅农20分钟的“通勤时间”,有效降低杨梅种植、管理、采摘和运输成本,进一步激发了农户种植杨梅的积极性,杨梅山也因杨梅道路的拓展,促使杨梅可开发区域面积增加了5000多亩。同时,充分发挥“杨梅博士工作站”指导作用,为街道培养杨梅种植专业人才百余人,带动村集体经济增收约8万元;挖掘培育“95后”新农人,推荐退役军人党员参加电商和“新农人”培训,借助短视频等平台扩大杨梅销路。

科技赋能,打造智慧农业新标杆。如何提升杨梅产业竞争力是我一直关注的重点。白浦杨梅果大匀称、肉质细腻,畅销周边县市,但杨梅从种植到收获周期长,亩产不足,未采摘的和长势不足的杨梅被永远“留在地里”。为扭转杨梅产业“看天吃饭”的难题,我主动出击,对接联系农业部门加大政策资金和技术扶持力度,大力推广杨梅大棚建设,2024年新增大棚杨梅种植面积800亩,杨梅销售额超1.8亿元。同时,我还主动探索杨梅大棚智慧化管理模式,投入资金建设未来乡村数字化中心,通过虫情分析、智慧照明、土壤传感、智能温控系统等智慧硬件基础设施,实现“数字赋能”,让大棚中的杨梅提早1个月上市,亩均增收20%至30%。

写好“杨梅+”文章,谱写共同富裕新篇章。杨梅采摘期只有1个多月,如何跳出采摘期局限,让村民四季均有收入是我正在研究的课题。为破解杨梅产业链过短的问题,我积极联系各村,以村集体为单位,建设冷库等相关配套保鲜设施,延长杨梅深加工产业链,推出杨梅果汁、杨梅果干等多款杨梅深加工产品,并结合“侨乡”特色,深入研究开发杨梅酒系列产品。同时,通过充分挖掘杨梅文化,积极引进浙江辉煌通用航空公司,合作开发杨梅农旅综合体项目,以基础设施入股农旅项目,帮助村集体获取场地租金和项目净利润分红,实现强村富民同频共振。

一颗杨梅富一方百姓。我将继续探索“绿水青山”与“金山银山”双向转化路径,厚植生态底色,打造具有白浦特色的杨梅共富样本,不断续写以“梅”为媒的乡村致富故事。