



48年前，四名同叫“金法”的遂昌小伙同时入伍

今年“八一”前，四名白发苍苍的“金法兄弟”聚在一起，畅聊战友情，并许下愿望——

一块坐“衢宁”第一班车，一起去看大好河山

02版

缙云小山村的地摊前兴起了一股浓厚的诚信风

这个无人售梨点 卖了1200多斤梨，没少一分钱

摊主：我卖的是梨子，给的是信任，收获的是诚信

眼看吕火剑家的梨子卖得这么好，不少原本持观望态度的村里人上门请教经验。“我告诉他们，无人售梨其实很简单。现在生活越来越好，诚信风也越来越浓。只要不把破损、烂掉的梨摆上摊，然后，相信大家就行了。”吕火剑说。

□ 记者 吴启珍

本报讯 “无人看守，没有监控，扫码自取。半个月下来，这个梨摊总共卖了1200多斤梨，收入6000多元。扣除少量试吃的，按照市场价5元一斤来算，可以说分文不差。”昨日傍晚，摊主吕火剑在卖光自家的翠冠梨后格外开心：“我卖的是梨子，给出了信任，收获的是诚信。”

无人售梨摊所在的双龙村位于缙云县城东郊，全村有2000多亩梨树，是当地有名的梨产地。梨子成熟时节，梨农就会在穿村而过的省道两旁设摊卖梨。

昨天下午，记者来到双龙村，在路边的10多个梨摊中，一眼就瞧见了那个无人售梨摊。只见一顶红色帐篷，两边各挂一个牌子，上面写着：“无人售梨处，梨子自产自销……”帐篷下的桌

子上放着三篮梨，按个头大小分别卖3元1个、2元1个和1元1个，收款码就挂在篮子下方。此外，桌子上还放了一个削皮刨，便于顾客试吃。

记者看到，不时会有过路司机或游客来买上一两个梨。“这种售卖方式很新潮，也很方便。”而在附近一家工厂上班的梁女士，则喜欢在下班时过来买几个梨，她说：“来来往往买梨的人，谁也不知道是谁。但是卖梨的人信任大家，谁也不会耍个小聪明，占点小便宜。那样做对不起这份信任，也对不起自己。”

吕火剑告诉记者，今年家里的翠冠梨迎来了大丰收。为了减轻母亲摆摊的负担，他决定效仿曾多次在网上看到过的无人售货模式，摆个无人售梨摊。

“摊子就那么摆着，保不准会有人直接拿梨走人。”一开始听说要这样卖梨，老太太也有过担心。7月9日，“无人售梨处”开张后，老太太留了个心眼，出摊前先数数梨的个数，收摊时再对下账。一连三天，她发现卖掉多少梨子，就能收回多少钱，一分没少。从那之后，她就不再挨个数梨子了。

摆了十多天之后，这个“无人售梨处”有了小名气。不少住在缙云县城的年轻人都来“打卡”买梨，销量蹭蹭上涨。

眼看吕火剑家的梨子卖得这么好，不少原本持观望态度的村里人上门请教经验。“我告诉他们，无人售梨其实很简单。现在生活越来越好，诚信风也越来越浓。只要不把破损、烂掉的梨摆上摊，然后，相信大家就行了。”吕火剑说，接下来，黄冠梨接续上市，他的无人售梨摊将继续摆下去。

■ 高温下的坚守系列报道

炎炎夏日，他们在高压线上带电作业，“出汗湿身”换三套工作服都不够 带电作业班：“汗”卫万家清凉，危险辛苦不算啥

03版

“问海借力”再扩朋友圈

丽报集团与舟报集团签订山海协作战略合作协议

04版