



景宁澄照：

产业添活力 项目聚动能

澄照乡立足特色推进惠明茶产业发展,全面促进农民增收;加快建设特色产业平台,增强工业发展后劲,以“产业+项目”拓宽共同富裕特色路。去年一年,全乡各村村集体收入都达到120万元以上,经营性收入100万元以上。

■记者 曾翠
徐丽雅 文/图
通讯员 吴俊杰



连日来,景宁畲族自治县澄照乡三石村的茶青交易市场人来人往,茶农、茶商们根据茶青的采摘品质和新鲜程度互相议价,现场十分热闹。“今年到目前为止,我已经收购了大概3万斤茶青,产值在80万元左右。”景宁贡茶家庭农场负责人夏忠伟说。

作为景宁全县农业主产区、工业主战场、人口集聚主平台,澄照乡立足特色推进惠明茶产业发展,全面促进农民增收;加快建设特色产业平台,增强工业发展后劲,以“产业+项目”拓宽共同富裕特色路。

澄照乡是景宁惠明茶主产区,种植茶叶是当地富民强村的主要途径。为了让茶叶的采摘与运输更加便利,去年11月,三石村以“四好农村路”建设为契机,对茶园沿线道路进行了拓宽和提升。

这条6公里的道路建成后,将方便周边几个村2万多亩茶园的生产和运输。三石村党总支书记陈兴和告诉记者,提升后的道路,还将成为一条连接茶园风光与特色产业的靓丽纽带,为培育茶旅融合新业态打下基础。“我们增设了2000多米的茶园步道,种植了1000多棵樱花树,希望能够打造最美茶园,吸引游客前来游玩。”陈兴和说。

近年来,三石村通过扩大茶园面积、提升加工水平等系列举措,带动茶产业提质增效、茶农持续增收。目前茶园种植面积已达5400余亩,村民人均收入3.5万余元。去年村集体经济收入180万元,陈兴和预估今年能够突破200万元。

如果说特色产业是乡村振兴的源头活水,那么重大项目则是高质量发展的核心引擎。在位于澄照乡的浙江

景宁特色产业平台一期项目四格区块施工现场,建设者们以饱满的干劲,抢抓施工黄金期,持续刷新项目建设“进度条”。

“四格区块目前主要正在推进给排水、电力管网等工程,后续还将实施燃气管道和通信管道的铺设。目前施工已经完成了总项目的70%左右。”项目现场施工负责人乔峰介绍。

浙江景宁特色产业平台项目的高效推进是澄照乡以“全周期管理、全要素保障、全流程服务”推动重大项目建设的生动注解。2024年,澄照乡共实施建设项目59个,总投资约1.6亿元。

从层峦叠翠的万亩茶园,到热火朝天的项目现场,在“产业+项目”的双轮驱动下,去年一年,全乡各村村集体收入都达到120万元以上,经营性收入100万元以上。

缙云仁岸：漫山樱桃红 振兴“味”更浓



这几天,在缙云县舒洪镇仁岸村,漫山遍野的樱桃树缀满了果实,游客拎着竹篮穿梭林间采摘,果农何君军举着手机直播吆喝:“我们缙云的红妃樱桃皮薄肉厚,可以冷链发货也可以现场采摘!”短短两小时,他直播间里的订单突破500单。这片曾经“藏在深山人未识”的小山村,如今凭借一颗颗樱桃,闯出了一条农旅融合的致富路。

仁岸村三面环山、水质清冽,得天独厚的气候条件孕育了当地水果产业的蓬勃发展。十几年来,这里还以传统农作物种植为主,村民收入微薄。转机出现在2016年,村集体瞄准市场需求,引进短柄、红缨、红妃等樱桃品种,目前全村樱桃种植面积超500亩,每亩樱桃的产值超过2万元。

“樱桃虽小,但‘身价’可不低。”果农何君军是村里第一批“吃螃蟹”的人。他介绍,自己种植的三种樱桃各有特色,早熟的短柄果肉爽脆,红缨甜

度高耐储存,而晚熟的红妃因种植难度大、产量稀缺,每斤售价达到50元。“红妃需要精细化管理,温度、湿度差一点都不行,但因为口感甜,有滋味,在市场上供不应求。”

仁岸樱桃产业的崛起,离不开对品质和市场的精准把控。近年来,村集体不但引导推动樱桃种植向规模化、集约化转型,还联合农业专家成立技术团队,推广避雨栽培、有机肥替代等绿色种植技术,将樱桃糖度提升至20%以上。同时,通过“早熟+晚熟”品种搭配,将采摘期从15天延长至40天,错峰上市效益显著。

何君军的“致富经”更折射出产业升级的缩影。他不仅通过电商直播打开销路,还将桃园园打造成采摘体验基地,除了本地的游客,更吸引了不少来自周边县市的游客前来体验。“周末的时候游客特别多,采摘结束后,他们也在我们的桃园内购买樱桃带回家。人多的时候,仅凭采摘体验的单

日收入就能达到5000元。”何君军说,今年樱桃季,他的果园接待游客超1000人次,人均季节性收入达5万至6万元。

站在桃园里,何君军有了下一步的规划:“明年我们想搭建起智能大棚,多试种像‘黑珍珠’这类的稀缺品种,还要申请绿色食品认证。”而仁岸村的规划更为长远——打造集种植、加工、研学、康养于一体的“水果小镇”,让更多村民在家门口端上“生态碗”,吃上“四季饭”。

樱桃产业的“爆红”只是仁岸村水果版图的一角。依托生态优势,村里构建起多元化的产业矩阵:4月份的樱桃、6月份的杨梅、8月的覆盆子。目前,仁岸村现有水果种植总面积超3000亩,年综合产值近亿元,先后获评“中国美丽休闲乡村”“浙江省生态文化基地”。通过“党支部+合作社+农户”模式,全村90%以上村民参与水果产业,户均年增收3.8万元。

■乡村振兴“新农人”

●应永洪2015年回乡创业,成立了遂昌睿鑫生态养殖专业合作社,自此开启了长达近10年的甲鱼养殖之路。由于仿野生养殖,应永洪养殖的甲鱼生产速度偏慢、产量相对偏低,而且要经过4年时间才能上市销售,但因为品质好,一经上市便得到市场青睐。今年春节期间,应永洪的甲鱼仅半个月就卖了近1000斤,单价约120元一斤,加上前期的销售,2024年至今甲鱼销售量达到3000多斤,产值接近40万元。

春日的遂昌睿鑫生态养殖基地一派繁忙景象,负责人应永洪正在熟练地为杭州客户打包甲鱼。从称重到装箱不过一分钟的娴熟操作,折射出应永洪这位返乡创业者深耕甲鱼养殖近十年的深厚积淀。

应永洪是遂昌县湖山乡红星坪村人,早年曾在杭州、绍兴等地打工。2015年,他敏锐嗅到商机后便回乡创业,成立了遂昌睿鑫生态养殖专业合作社,自此开启了长达近10年的甲鱼养殖之路。

“我在外打工时,得知甲鱼深受市场欢迎,而且当时农家乐产业发展迅速,家乡也没有人专业从事甲鱼养殖工作。我若是回来养殖甲鱼,一定会有发展空间。”应永洪辞掉工作,回乡开启了创业之旅。

要想养殖出好甲鱼,场地是首要条件。应永洪深知,光照充足、水质优良是甲鱼健康生长的关键。于是,在多处寻找对比后,他看上了村里一块闲置的田地,并通过合理规划设计打造起如今的养殖基地。

“家乡环境优、水质好,再加上科学的技术,养殖出的甲鱼品质肯定不会差。”有过水产专业学习经历的应永洪从一开始便轻车熟路,尤其是对甲鱼物种的选择更是有自己独特的见解。

“国内市场上甲鱼种类很多,但我认为中华鳖这个品种是最好的。虽然国外有些种类的甲鱼长得快、长得大,但口感相差很多,国人还是喜欢食用中华鳖。”应永洪向记者普及了专业知识。

为追求极致品质,应永洪独创“仿野生”养殖模式。在投喂鱼粉和饲料的同时,还会增加鲜鱼、鲜虾等天然食材,并且长期保持池塘内的水流动,让甲鱼在接近野生的情况下自然生长。

由于仿野生养殖,应永洪养殖的甲鱼生产速度偏慢、产量相对偏低,而且要经过4年时间才能上市销售,这也导致他的前期投入较大。幸运的是,在经历这个阶段后,应永洪养殖的甲鱼因为品质好,一经上市便得到市场青睐,有时甚至供不应求。

科技赋能让传统养殖焕发新活力。2023年,应永洪还在遂昌县科技局的帮助下,成功引进了一套甲鱼健身系统,不仅能让甲鱼离开池塘后拥有储藏之所,延长销售时间,还能通过控制温度让甲鱼消耗脂肪,从而进一步提升品质和口感。

正因如此,今年春节期间,应永洪的甲鱼格外畅销,仅半个月就卖了近1000斤,单价约120元一斤。此外,加上前期的销售,2024年至今甲鱼销售量达到3000多斤,产值接近40万元。

如今,睿鑫甲鱼不仅是杭城高端餐饮的指定食材,更化身乡村振兴的特色名片。面对未来,这位新农人眼中闪着光芒:“我会持续探索甲鱼养殖的新模式、新技术,并在保障品质的前提下,逐步扩大养殖规模,争取让更多人品尝到甲鱼的美味。”

本报记者 张李杨 朱敏 通讯员 龚隆森



应永洪在察看鳖苗生长情况。

■记者 杨 潇 汪峰立
通讯员 吴锺珊

文/图

