



源新闻客户端 丽水网官微 丽水日报官微

50亩“闲田”148天的增收实验

本报记者 邓其锋
通讯员 王海军 应鑫蕾

在人均耕地只有0.34亩的浙江，农民“土里刨金”的探索从未停止。

春耕时节，遂昌县北界镇王坞村的田野上分外繁忙。村西两山间、溪水边的一溜50亩田地，开始翻土、施肥、平地，准备杂交籼稻制种。它在冬闲期间轮作种植羊肚菌，承担了148天增收实验的使命。

如今，羊肚菌鲜菇抢“鲜”上市，换来了活钱；部分烘成了干菇，待价而沽。昨日，遂昌菌临生态农业科技发展有限公司记录显示：在这50亩田地上种植羊肚菌，亩均物化成本、人工成本投入12500元，亩均销售50050元，亩均产出效益37550元，串起农业公司、村集体、乡村合伙人、农户的增收致富链。

四川省农业科学院教授李新培全程参与了增收实验。在他看来，“闲田”生金，北界稻种一羊肚菌轮

作做到了“鱼与熊掌兼得”，让人看到稻香千里、菌富百户的愿景。

北界这次50亩闲田上的实验，藏着什么样的增收秘诀？

“闲”与“忙”，农田何以生金

王坞村这50亩田地，是一块溪流淌冲刷出的高标准农田。因土肥、水足、离村近，它被视为苏村源田野上的“明星田”。在这片田地上，曾经种过水稻、育过香菇、栽过果树，农民们也享受到丰产的回赠。

“非粮化”整治后，这50亩良田主要用于杂交籼稻制种，每年有6个多月最为忙碌。从4月到10月，农民在此种植、收获，每亩田能收入5000多元。制种完成后，从当年11月到次年3月，这片田地闲了下来，常有杂草伴随“冬眠”。

“闲田怎么忙”，成了“果韵蔬香、幸福北界”的一道新课题；“增收怎么干”，成为遂昌“金色共富发展轴”上的新追求。增收实验便是在一次次追问和摸索中展开的。

去年3月，全省菌类种植培育

信息群的聊天消息，吸引了北界镇的关注。曾多年在重庆开发种植羊肚菌的文勇，当年在绍兴成功培育羊肚菌，产量和收益均创新高。次月，在遂昌食用菌专家引荐下，北界镇与文勇搭上了桥，对上了眼。

“我们多次到王坞村实地考察。”文勇说，四川省农业科学院检测了水、土壤，也分析了历年气候、温度、湿度等数据，结论是这个小气候区域适宜发展菌类产业。

闲田一下子忙了起来，焕发出不一样的生机。深翻三次土壤、除草、去除石块、撒草木灰、搭建大棚……去年11月30日，2万斤菌种投放进王坞村羊肚菌基地。精细种植有了高产，今年2月起，王坞村50亩基地产出羊肚菌，陆续销往云南、四川、上海、成都、广东等地。从去年10月24日到今年3月20日，由种到收增收实验持续了148天。

“长势不错，亩产近1000斤。”文勇介绍，剔除成本后公司收益100多万元。按照成本支出，支付农民工工资22.5万元，村集体与合伙人共

享2.5万元土地流转金。

“当前，在山区利用季节性闲田高效促增收的方法并不多。”北界镇党委书记林卫锋说，选择种植高收益的羊肚菌，搭建起“公司主导、村集体配合、农户参与”模式，更有利于集约化、规模化、市场化实施增收实验。

“收”与“分”，成果怎样落袋

站在田埂上，遥望远处，青山耸翠，田地里，农民们在劳作，偶尔传出三两声笑语。脚下的土地里，零星散落着哺育过羊肚菌的营养包，见证着这片田地上增收实验的收获。

王坞村村民王仙荣是庄稼地里的“老把式”。在增收实验里，王仙荣领上了工资，多了“闲田带来的额外收入”。

“收入多少？”面对记者提问，王仙荣算起了账：在羊肚菌基地搭大棚钢架，每天收入240元，干了18天；后来干了散菌种、运营养包的活，每天收入200元，干了10天，28天挣了6320元。

(下转第三版)

浙江(丽水)生态产品交易平台 林业碳汇交易突破1000宗

交易额超300万元,成功抵消40600吨碳排放量

本报讯(记者 柳永伟)昨日，记者从市农投集团了解到，由其运营的浙江(丽水)生态产品交易平台林业碳汇交易数已突破1000宗，交易额超300万元，成功抵消40600吨碳排放量。

作为全国首个生态产品价值实现机制试点市，近年来，市农投集团在市发改委指导下，构建“云储存、云交易、云招商、云服务”四位一体的生态产品交易平台，并以市场导向为根本，以数据驱动为支撑，以链接创造价值为目标，以开放的生态系统为载体，形成多层次收储、多元化交易、多维度招商、多方位服务的新型资源配置方式。

平台自2023年6月正式上线以来，共上架“浙林碳汇”项目30个、“丽水碳普惠”项目8个，省内8个地市“浙林碳汇”项目接入平台数据库。通过不断优化交易流程、提升服务质量，平台以全流程数字化闭环交易体系和衍生的“一起碳中和”小程序，为省内外交易主体搭建绿色交易桥梁，交易

范围辐射杭州、嘉兴、宁波等10个地级市，并实现跨省交易。

据了解，该平台着力于打通林业碳汇与零碳场景、生态损害赔偿的连接通道。在零碳场景领域，助力28家机构完成“零碳机构”创建，持续推动更多机构参与；通过小程序创建“零碳活动(会议)”53场，涵盖2025年省、市两会等大型会议，低碳马拉松等活动。在生态损害赔偿领域，开展生态损害赔偿案例28例。此外，推出“个人碳账户”，鼓励全民参与绿色低碳，个人通过购买实现碳中和和笔数77笔。

“林业碳汇交易宗数破千，是一个新起点。一方面，我们将进一步深入挖掘竹产业替代项目等潜在林业碳汇产品，丰富交易品类，满足市场多样化需求；另一方面，持续挖掘碳汇使用场景，把产品卖得更好。”市农投集团产权交易负责人范薇介绍。

聚力建设现代化生态经济体系

侨乡青田获捐445件珍贵史料 填补早期青田华侨出海贸易史“拼图”

本报讯(记者 徐小骏 通讯员 舒旭影)4月10日，傅廷奎家族华侨史料捐赠仪式在浙江青田华侨历史陈列馆举行。傅廷奎曾孙女傅海雍、曾孙傅海融代表家族，向侨乡青田无偿捐赠445件珍贵史料。该批跨越百年的历史文献与实物，将为早期青田华侨出海贸易史料研究填补“拼图”。

傅廷奎出生于清同治八年(1869年)，是青田山口小平坑人。作为青田早期“侨石”贸易的开创者之一，他曾多次参加清末民初世界各地举办的博览会。此次捐赠的家族史料共445件，涵盖各时期信件263封、老照片83张，其余为账本、手稿、契约文书、证件等。

“这些史料是珍贵的家传之物，我们从未翻阅。随着多次迁徙、搬迁，我深感个人保存之难。与姐姐商议后，我决定将其捐赠给青田，让它们更广阔的舞台上发挥作用。”傅海融表示，这不仅是对祖辈遗志的传承，更希望这些史料

能被更多人了解，成为激励后人的精神财富。

青田华侨历史陈列馆工作人员言小海介绍，这批史料内容丰富、年代久远、意义重大。言小海还举例说，傅廷奎参加1897年美国田纳西赛会的原版英文授权合同，为研究早期青田华侨石雕赶会的历史提供了直接证据；傅廷奎长子傅醇仙创办普达利钱庄、正信行贸易商行的史料，对于了解青田华侨早期的商业经营和金融活动具有重要意义；傅廷奎派次子傅佐虞在美国开办东方贸易公司的相关史料，将重构青田旅美石雕商人的商业活动版图，为研究青田华侨在海外的商业拓展提供了全新视角。

据了解，当前，青田正在积极筹建浙江省华侨历史博物馆，史料征集工作是当前筹建的重点任务。此次捐赠也标志着浙江省华侨历史博物馆史料征集工作迈出了坚实的一步。

龙泉推出黑木耳价格指数保险 37户菌农获赠115.7万元

本报讯(记者 柳永伟 通讯员 邱文君 全晶晶)近日，龙泉市创新推出的黑木耳价格指数保险完成首单理赔，37户参保菌农共获赠115.7万元。“今年黑木耳价格比上年稍低，黑木耳价格指数保险帮我们兜底，让我们很安心。”八都镇宗平家庭农场黑木耳种植基地负责人吴宗平说。

去年，全国首单黑木耳价格指数保险落地龙泉，由龙泉市供销社牵头，组织龙泉市农业农村局、财政局、发改局和种植大户共同商定约定价格为39.5元/斤，保费20%由市级财政承担，60%由县级财政提供补助，农户只需要出剩余的20%即每亩160元。该保险试点共承保了1000亩黑木耳种植基地，保额高达1000万元。

据了解，黑木耳价格指数保险以中国食用菌网发布的产地均价为理赔依据。若保险期间，黑木耳市场价格低于约定价格，视同保险事故发生，保险公司按合同进行赔付。

今年4月监测数据显示，黑木耳实际均价跌至34.5元/公斤，触发达理赔机制。经核算，参保的1000亩黑木耳每亩获赠1157元，总赔付金额达115.7万元，整体赔付率达148%。目前，理赔资金已通过“绿色通道”直达农户账户。竹垟畲族乡黑木耳种植大户练祥根是受益者之一，他说：“以前价格不好的时候，我们可能连本钱都收不回来，第二年就没信心再做了。现在有了黑木耳价格指数保险，我们更有干劲了。”

龙泉是中国黑木耳之乡，2024年龙泉黑木耳区域品牌价值达20.08亿元，位列全国同类榜第八，带动产业上下游7万余人就业。该险种首年试点成功，为龙泉黑木耳种植户提供兜底保障，以政策性保险守住成本底线，促进黑木耳产业健康发展。

龙泉市供销社相关负责人介绍，将推动下一年度试点工作提质扩面，预计2025年度参保面积比第一年翻一番，达到2000亩。

绿野仙踪

由于春季紧水滩水库水位下降,位于龙泉市道太乡凤山村库湾的滩涂近日绿草成茵,成为一片“大草原”。“春日限定版”美景吸引市民游客纷纷前往游玩、拍摄,畅享美好时光。

记者 贾恒 柳永伟
通讯员 廖林进 摄



整合文化、生态与产业资源

云和打造农旅融合式“共富工坊”助农增收

本报讯(记者 麻东君 通讯员 陈雅雯 潘悦 项大圣)连日来,每当晚风拂过,一辆辆汽车有序地驶进长汀村,云和长汀沙滩便迅速热闹起来。村里30多个摊位摊主早已摆好琳琅满目的商品,热情地迎接各地游客。

“这两天,天气热起来,晚上游客明显更多了。”摊主刘大伯说,这已经是他在家门口摆摊的第9年,靠着售卖沙滩玩具、沙滩用品等,月均可增收3000余元。

刘大伯是云和县石塘镇长汀村百余名在家门口实现增收的村民之

一。2022年,长汀村以“好景色、好经验”为基础建立点沙成金农旅融合式“共富工坊”,围绕乡村旅游核心,探索“集体运营+村民参与+文旅企业联动”发展模式,盘活村庄闲置用地,打造休闲游乐园、夜市摊位、高端民宿等一批示范造血业态,并引导村民将自家的农产品和旅游项目紧密结合,切实将增收致富场景拓展到家门口。

以农兴旅,以旅助农。近年来,云和县积极发挥农旅企业、家庭农场、农创客等资源优势,通过整合文化、生态与产业资源,推出了特色民

宿、果蔬采摘、农作体验、手工制作等特色的农旅融合式“共富工坊”,探索出一条“山水人文共富”创新路径。目前,云和全县共建成“白鹤尖”“梯田稻梦”“大田庄园”等20家农旅融合式“共富工坊”,吸纳就业群体1800余名,实现人均年增收2.4万余元。

自2022年成立以来,凤凰山街道新岭村畲桃里桃园“共富工坊”积极探索“党组织+村集体+农户”产业发展模式,打造以桃花为特色的产业链,吸收村内低收入人群和闲置劳动力就业,变“小作坊”为

“致富坊”。今年3月份桃花盛开至今,该工坊已累计接待游客1万余人次。

“‘共富工坊’的核心在于激活乡村内生动力,而非简单‘输血’。”云和县委组织部相关负责人表示,下一步,云和将通过“共富工坊”创建,把农村资源优势、生态优势、文化优势转化为产品优势、产业优势,推动农文旅融合快速发展,走实乡村振兴共富路。

共同富裕新征程

加强政策扶持 深化培育机制 创新服务模式

缙云强化培育助企“升规”

本报讯(记者 曾翠 汪峰立 通讯员 李赞)昨日,规上企业浙江领创机电有限公司的生产车间里,一条条生产线高效运转,正在赶制一批即将发往俄罗斯的订单。车间电子屏幕上实时跳动着产品的生产情况和完成进度。

培育规上工业企业是实现工业经济稳定增长的重要工作。近年来,缙云通过加强政策扶持、深化培育机制、创新服务模式,全力助推企业“升规入库”,为工业经济的高质量发展注入强劲动力。

领创机电致力于电动工具的研发设计和生产销售,产品远销欧美、俄罗斯等地。2023年,在缙云的优惠政策招引扶持下,领创机电在缙云的新厂区投产。公司相关负责人刘少辉直言,选择缙云正是看中了

当地优越的营商环境和完善的产业生态链。

来到缙云后,领创机电有了足够的生产空间。公司引入设备提升精密加工能力,基本实现全流程自主生产,提高了生产效率和加工质量,去年产值突破1亿元,顺利实现“上规”。“上规后,我们还有设备更新补贴,在市场上知名度和影响力也进一步扩大。”刘少辉说,公司今年的产值预计还将增长20%,计划5年内销售业绩达到6亿元以上。

为确保企业快速投产、顺利上规,缙云出台了一系列政策吸引企业落地,还通过“拿地即开工”审批机制等举措构建项目全生命周期服务体系。同时建立全方位、多层次的上级激励制度,对实现月度上规且达到约定产值的企业给予分档奖

励,最高奖励40万元。2021年以来,累计兑现小升规奖励资金2420万元,2025年度预计兑现700万元。

“刚准备入驻缙云寻找合适厂房时,政府就给了我们很多建议。后来遇到其他问题,只要联系相关人员,他们便会及时提供帮助。我们以前也去外地投资办过厂,最终还是回到缙云,就是因为整体的营商环境好。”浙江恩加智能科技有限公司是一家深耕锂电类园林机械行业的本土企业,总经理洪佳莉告诉记者,相关部门的精准帮扶为公司解决了诸多难题,去年公司顺利上规。目前该公司自主研发的锂电驱动无刷无铁芯电机技术已成功申报50余项国家发明专利。

在企业加速发展过程中当好“陪跑员”,是缙云助企服务的自我

定位。为此,缙云建立了“助企服务员+专班成员+乡镇工办人员”三员联动机制,缙云县经济商务局为企业定制个性化上规策略,配套开展政策解读、业务指导、成本优化等专项服务,全流程指导、护航企业升规发展。

此外,针对具备上规潜力的小微企业和新投产企业,缙云通过建立“小升规”重点培育库,及时掌握企业情况,确保达标企业全部纳入培育范围。

强政策、抓培育、优指导,2021年以来,缙云全县实现升规企业191家,其中月度升规70家、年度升规121家,规上工业企业总数已达365家。去年,缙云实现升规企业59家,创历史新高,升规企业对产值贡献超50%。

今日导读

直面风雨 坚韧前行

——我国外贸企业积极应对美国加征关税观察

详见今日四版