近年来，庆元县荷地镇致力于发展“订单农业”，通过“公司+基地+合作社+农户”的经营模式，拓宽农产品销售渠道，促进农民增收致富。

乡村振兴观察 XIANG CUN ZHEN XING GUAN CHA

庆元荷地：擦亮“菌菇”名片 推动乡村振兴

■通讯员 练玉萍 范飞春 文/图

近日，庆元县荷地镇的食用菌大棚里散发着淡淡的菌香，一袋袋菌棒整齐排列，一朵朵241-4香菇升柄展伞，菇农们正忙着采摘、烘晒、打包和装箱，准备运往全国各地。

“这两天我们雇了好几个村民帮忙采摘，靠自己根本来不及。”在荷地镇伟青家庭农场，负责人吴飞伟边采摘边说。荷地海拔高，早晚温差大，香菇产量比其他地方高，现在每天能采摘700多斤。

据了解，241-4是由庆元县食用菌科研中心选育成功的一种中低温型迟熟香菇品种，研究形成了包括冬春季低温期接种、刺孔增氧、袋内转色、秋冬季出菇、温差催蕾等一整套科学合理的“庆元香菇栽培模式”，是我国代料香菇栽培史上的一次重大的技术变革。241-4菌肉质地致密，耐贮存，鲜菇口感嫩滑清香，干菇口感脆而浓香，外观与口感几乎可以与“段木香菇”相媲美；同时，还具有菇形圆、香味浓、内薄、口感好的特点，是庆元县不断探索、试种、改良、选优的“明星香菇”，受到广大消费者的青睐。近年来，荷地镇致力于发展“订单农业”，通过“公司+基地+合作社+农户”的经营模式，拓宽农产品销售渠道，促进农民增收致富。

在荷地镇博海种养基地里，负责人刘培金正穿梭于大棚间，看着长势喜人的香菇，嘴角不自觉地上扬。

“基地菇棚全部迎来了出菇季，现有工人都忙不过来，还得继续招工。”刘培金介绍，由于荷地山好水好环境好，香菇优质、市场稳定，目前完全不用担心销售问题，现在他们采摘的香菇早在9月份就被来自上海和杭州等地客户提前预定。

“241系列香菇很考验种植技术，但价格比其他品种高，利润也高。”刘培金高兴地说道，“我去年种植了3万棒，因为效益好，今年种植了6万棒，从目前来看，产量和品质都很不错，预计今年可以采摘10万斤，销售收入可达50万元。”

“241系列香菇对海拔和气温有严格的要求，只有在海拔600米以上的地区才能种植，而我们荷地平均海拔980米，镇域内都非常适合种植该品种。得益于高海拔的天然优势，我们培育了五家标准化食用菌生产基地，再加上农户零散种植，每年可生产500万斤，其中241系列香菇30余万斤，极大带动了农民增收。”荷地镇党委书记徐和青表示。

下一步，荷地镇将培育更多的农业主体，引进现代化农业企业专业化、规模化发展食用菌产业，将食用菌产业做大做强，加快农业现代化步伐。并打造含冷水茭白、高山锥栗、食用菌等农产品在内的荷地“800”特色农业品牌，进一步提高荷地食用菌产业的竞争力、影响力和美誉度。

乡村工作手记

主办：中共丽水市委组织部 丽水日报社

聚焦富民产业 促进共同富裕

●八都镇积极推进食用菌全产业链改革，引入了一整套机械化、自动化流水线和智能化监控控制系统，有效解决坏棒率高、出菌率低等问题，保障了农民利益。同时让毛竹、砩矿等资源激发发展动能。

龙泉市委常委、八都镇党委书记 徐锡

去年9月，我带着共富的使命，到八都镇任党委书记。在2个月后的八都镇第十四届党代会上，向全体八都人民发出了“努力建设山区共同富裕县域样板的八都范例”的共富承诺。如何结合实际，谋划一批切口准、带动共富效应大的项目成了我的心头事。

作为龙泉市黑木耳的主产区，八都镇食用菌年产量近4000万袋（棒），占龙泉全市的40%以上，产值达1.6亿元，是农民增收的支柱产业。一次调研中，农户的一句话引起了我的关注。“今年黑木耳的价格不知道怎么样，收成一年好一年坏，几年下来也没挣什么钱。”为什么群众会有这样的担忧？如何让群众赖以生存的产业得到更好的发展？

我立马联系了龙泉市农业农村局有关负责人，一起走访多家本地食用菌企业，通过多方调研，了解到龙泉食用菌产业总体处于农户“分散养菌”的半机械化生产阶段，组织化程度较低、生产技术不规范等问题导致了较高的坏棒率，对农户造成了很大困扰，也造成了较大的经济损失。

解决农户生产困境、提升生产质效，引进更新技术和更强的资本注入是关键。为此，我积极推进食用菌全产业链改革，多次到省农业农村厅、财政厅等部门进行对接，成功争取到省级农村综合改革集成建设项目。同时我带队到台州、杭州等地考察洽淡，得到了省金控公司的大力支持，项目也被列入省消费助农计划。至此，我们的食用菌全产业链一体化改革项目盘子基本形成，一期拟投资约1.45亿元。

为了验证食用菌全产业链改革的可行性，我们在龙竹、青山等村通过“返租倒包”模式，建设食用菌标准化栽培基地，引入了一整套机械化、自动化流水线和智能化监控控制系统，让当地菌农轻轻松松当上了现代农民，每年可为村集体增收15万元以上。现在，龙竹基地第一批30万袋菌棒已经下田，长出了优质木耳，有效解决坏棒率高、出菌率低等问题，保障了农民利益。

接下来，我们将全面推动食用菌共富双创园、标准化栽培基地和绿色循环利用工厂建设，在菌棒生产、加工、排场等环节进行全过程机械化生产及信息化管理，实现从菌种培育、料棒生产、菌棒发菌、田间生产、产品销售到废菌棒回收利用全产业链的深度融合和一体化发展，构建生产、供销、信用“三位一体”的农村新型合作体系，带领更多“菌农”向“富农”转变。

实现共同富裕需要久久为功。在大力发展食用菌产业的同时，我们还依托8万亩毛竹林资源和竹木加工产业优势，狠抓招商引资，通过对接上市公司，签订了总投资1.2亿元的年产115万平方米节能化侧压板自动化生产线项目，敲定了总投资25亿元的绿色竹纤维材料生产项目的投资意向，让毛竹资源“点绿成金”；依托丰富砩矿资源，对接省自然资源厅等部门，科学分析与砩矿伴生的温泉资源情况，启动地热资源勘查，谋划北山温泉项目，激发发展动能。

未来，我们将坚持从建设群众“家门口的产业”出发，以坚毅笃行“丽水之干”，扎实推进“两个先行”的山区实践，不断形成推动共同富裕的阶段性标志性成果，阔步迈向中国式现代化的新征程！

2021年，云和县崇头镇强村公司资产2194万元，净利润147万元，为云和第一、全市第三；2022年继续位列全市前茅。接下来，崇头镇将继续壮大强村公司，让乡村振兴、共同富裕的路子越走越宽。

花样乡村

云和崇头镇：共同富裕的路子越走越宽

■记 者 杨 敏
通讯员 兰荣霞 夏梦琦 文/图

“我们总结出了‘三个一’的做法，即一个品牌助增收、一条板龙助增收、一套机制助增收，为强村公司提升盈利能力进行有益探索。”近日，在丽水市第三届优秀消薄项目强村公司大比拼活动中，云和县崇头镇强村公司的发展经验和做法喜获一等奖，获得70万元奖补资金以及1000多万元授信额度。

据了解，近年来，紧紧抓住梯田“5A”创建工作、山海协作结对帮扶等契机，云和县崇头镇强村公司从单一的中介平台业务，向多项业务转型，积极带动各村抱团发展，成为助推村集体经济和农民双增收的强大引擎。

“山区农产品品质好，怎么把好东西变成现实效益是一大难题。我们通过培育品牌，开发了一系列产品来实现目标。”崇头镇党委书记刘锋说，“我们出台了一系列的机制，特别是销售利润分配办法，让强村公司的产品从一个人卖，几个人卖，到一群人卖，效果非常明显。19个村的村干部、驻村干部、镇联系村领导当销售员，哪个村的干部卖出去的东西，利润归哪个村里，这样的模式让开发、销售、利润归属非常明确。”

这些天，在崇头镇生态产品价值转化展示厅，该镇的党员干部们正忙着打包生态农产品。记者来到现场时，崇头村村干部洪杰在农产品装箱上大显身手，只见他几个弯腰，就把两罐辣椒酱放在米和油之间，大包香菇和小包黑木耳搭配好塞进礼盒内，不浪费一丝空间。

洪杰告诉记者，此次崇头镇强村公司有167份生态农产品售往杭州，时间紧、任务重，为尽快将这批农产品发出，崇头镇组织了消薄志愿服务活动，各村党员踊跃报名。党员们的劳动热情高涨，分为包装组、分拣组、装货组，装满农产品的精美礼盒以肉眼可见的速度迅速垒叠起来。

除此之外，崇头镇强村公司还募集到5000只鸡苗，送给低收入户，每只市价20元的小鸡，经过生态方式养殖，出售给梯田农家乐，“梯田土鸡”均价达到了每只300元，再加上产业帮扶补贴每只45元，小鸡通过生态标签“身价”暴涨17倍。“5000只鸡苗共10万元，低收入户最后能拿到150余万元，有力促进了低收入农户增收。”刘锋介绍，2021年，崇头镇强村公司资产为2194万元，净利润147万元，为全县第一、全市第三；2022年继续位列全市前茅。接下来，崇头镇将继续壮大强村公司，让乡村振兴、共同富裕的路子越走越宽。

■二审 潘凤群 ■终审 金小林