

无本金、无囤货、无风险就能赚钱？

揭秘 无货源开店 骗局



无需本金、不用囤货、没有风险，一部手机就能轻松当老板，在家动动鼠标就能赚钱。

近期，一种号称“无货源开店”的广告在一些社交平台和短视频平台兴起。这类广告宣传，只要交几百元就能享受“开店指导”和“内部货源”，开店者通过赚取消费者的信息差，从而实现“坐家里收钱”。

世上真有这种美事吗？

高价购买的开店“秘笈”不过是盗图抄店

所谓“无货源开店”，就是店铺经营者没有现货，在网上找产品找货源，然后把货源搬运到自己的店铺中，等有顾客下单，店主再去上家下单，由上家来派单发货。

一样的产品，一样的图片，卖得比别家更贵，会有人买吗？花费6998元购买了广州某公司“开店指导”服务的吴女士告诉记者，她看到广告一开始也质疑，但后来被劝说相信了。

她加了一个“指导老师”的微信，随后被拉入一个“开店群”中。老师在微信群中规定学员之间不允许互相加微信，还发了成功开店学员的交易截图在群里。某茶杯在批发网标价3元，在淘宝网卖20元；一套茶具在批发网标价500元，在淘宝网卖1800元。

我本来是不太相信的，但是老师一

直在“洗脑”，说不能简单把主图和简介搬过来，还要会选品、会运营，开店指导教的就是如何运营。吴女士告诉记者，她买了开店套餐后，老师教她在1688批发网选品上传到自己的店铺。但是店铺没有流量，老师又建议吴女士刷单，或者再花钱购买增加流量的服务，甚至可以交钱找人代运营。

吴女士认为教的开店流程网上都有免费教程，不值这个学费，宣传的内容与上课内容不符，于是提出退费要求。商家拒绝退费，并称“店是不是给你开了？你是不是学会上架商品了？”出售的课程属于知识付费产品，你已经学了足够的时长，没有生意是你的问题。

广州某传播公司技术部门负责人告诉记者，开店“老师”所发的网店交易成功截

图，能够通过修图软件制作而成，实际上没有多大参考价值。深圳市消费纠纷评审专家、北京市东元(深圳)律师事务所律师邓永也表示，如商家通过虚假图片误导消费者，则涉嫌以“无货源销售培训”为名，行“诈骗或传销”之实。

2022年1月，哈尔滨市公安局打掉一个电信网络诈骗团伙，该团伙以指导电商开店为名，骗取客户的开店培训费、网店包装费、代运营费，8个多月诈骗近千人，涉案资金500余万元。

杭州市消费者权益保护委员会秘书长陈兆波提醒，市面上不少“无货源开店”广告是以“诈骗”为目的，公众在遇到“躺着就可以赚钱”之类的宣传标语时，一定要多用心眼，谨防上当。

开店指导？都是套路

宣传、诱导消费，要求退费被拒。

刘女士在全国12315平台进行投诉，几天后，公司注册地市场监管部门回复表示，经查询公司在注册地从事经营活动，已依照相关规定，将其列入异常经营名录，进行受限管理，建议通过司法途径维护自身权益。

刘女士说，事情过去4个月，钱没要回来，网上还有很多人投诉该公司。

开店中：上游货源接单不发货。深圳的王先生在“开店指导”的推介下购买了价值1200元的批发网站货源，本想接着接单后直接要求批发商一件代发，但批发商迟迟不发货，王先生的网店还被平台扣分。

陈兆波说，有的“无货源店铺”，如果未经相关货品方的授权或委托销售，也属于

侵权销售，并且这种销售模式在售后方面会存在较大风险。

开店后：被平台处罚下架商品。广州的周先生同样是看到短视频广告后购买了“开店指导”服务，指导老师教周先生在电商平台选择一个商品，然后复制商品链接和详情到自己的店里。然而，不久后周先生的店就被淘宝网处罚了。

据了解，根据淘宝网的运营规则，对部分卖家以不正当方式批量复制他人店铺内的商品、通过购买他人店铺内商品完成自己店铺内交易的行为，淘宝网会实施下架全店商品、限制发布商品7天等处罚。

在一些地方的市场监管部门工作人员看来，一键搬店，甚至跨平台复制店铺，属于不正当竞争，会扰乱市场秩序，涉嫌违法。

堵住监管漏洞，避免消费者上当

北京盈科(杭州)律师事务所律师甘海滨表示，网络兼职课程一直是诈骗的高发领域，很多不法分子利用售卖课程、带徒弟等模式，收取信息费、加盟费等等费用，敛取钱财。

专家表示，从商业模式上来看，也正是由于电商平台法律责任落实不到位、不同电商平台裁定尺度不一等因素，导致大量不法分子有机可乘。

中国法学会消费者权益保护法研究会副秘书长陈音江表示，无货源店铺没有经过其他商家同意，通过擅自复制其他商家商品信息的方式，把其他商家的商品搬运到自己店铺销售，不仅涉嫌侵犯消费者

的知情权和选择权，而且涉嫌对其他商家构成不正当竞争。

此外，对于实行“批零一体”的批发商而言，通过特许经营模式委托被特许人销售商品，法律上也有明确规定。甘海滨表示，根据《商业特许经营管理条例》的规定，拥有注册商标、企业标志、专利、专有技术等经营资源的企业，以合同形式将其拥有的经营资源许可其他经营者使用，特许人应向商务主管部门备案，不能在网上简单搬运。

北京孟真律师事务所律师舒胜来表示，对于消费者而言，无货源店铺实际上把自身经营风险转嫁到了消费者身上，消

费者付款后可能无法及时收到合格的商品和服务。无货源店铺，本质上是中间商，对货源并不了解，如果售卖的产品可能存在质量缺陷，他们需要承担产品质量责任，但由于其没有相应的经济实力和专业知识，往往难以提供售后服务、承担质量责任。

对此，陈音江建议有关部门加大监管力度，从依法查处相关虚假广告入手，通过消费者投诉等渠道及时发现线索，依据反不正当竞争法进行查处。另外，电商平台也应加强监管，增加对入驻商家的资质审核、物流调查、货品溯源等，维护正常的销售秩序，避免更多的消费者上当受骗。

田桂兰：带动残疾人串出新世界

见到田妈妈的时候，她正在忙。见她穿着一身红色的大衣，戴着一副眼镜，看上去慈祥又温暖。几个特殊的孩子围着她，跟她一起认真地串着手中的串珠。有不会的地方，田妈妈都会耐心地教他们。学会了新的技巧，田妈妈会表扬他们，得了表扬孩子们会开心地手舞足蹈。这样其乐融融又温暖的画面，在社区小小的工疗站里，一直持续了15年。

孩子们口中的田妈妈，叫田桂兰，今年71岁，是一名中共党员，已有36年党龄，曾任重庆市大渡口区新山村街道沪汉社区文兴一支部书记。

为解决残疾人的心理问题，2006年她牵头建立以残疾人康复示范社区为依托、以手工编织为主、以工代疗为目的的残疾人工疗站。16年的时间里，她指导残疾人及家长开展手编教学2000多人次，编制手工作品1100余件，用一针一线带动精神残疾人编织“新生活”“新世界”，用满腔热情点燃残疾人希望之火。2021年10月，田桂兰入选“中国好人榜”。

让孩子们过上正常人的生活。这是田桂兰给自己定的目标。可是，把孩子叫来工疗站做什么呢？田桂兰自己也是摸着石头过河，有过失败的尝试。

一开始，工疗站请了一位编织老师，教他们编织中国结。田桂兰说，但很快，她发现孩子们逐渐不耐烦，有些甚至会发脾气，把东西摔在地上。渐渐地，有些孩子退出了活动，回到家后整天把自己封闭起来，病情更是没有好转。

田桂兰看在眼里急在心里。编织中国结可能对他们来说太难了，连她自己有手工基础，也学了很长时间。田桂兰心里琢磨着。

找到问题症结，短暂消级后，彼时55岁的田桂兰决定从兴趣抓起。

为了能准确把握孩子们的实际情况，她提前上网查阅资料，每天独自乘坐公共汽车到每位残疾人家中，面对面与残疾人本人和家属沟通。

有一次，田桂兰无意中在网上看到手工串珠，精美漂亮，买的人还不少。这不难啊。对照网上的图片，田桂兰买来珠子和细铁丝，尝试自己制作。二十分钟不到，一枝“花”便做好了。

随后，田桂兰就在工疗站里教孩子们学串珠。面对漂亮的串珠，孩子们显得很兴奋，但学起来异常吃力。光是“直串”，田桂兰已经记不清手把手教过多少次了。

因为长期照顾自己孩子的原因，田桂兰更懂他们，她小心翼翼地保护着孩子们的自尊心，从“直串”到“编出形状”，由易到难，几节实践课下来，孩子们的兴趣更浓了。

她趁热打铁，每天跟着视频学习串珠，与专业手编老师交流心得，制定授课方案，再链接社区资源，每周两次开展手工编制课堂。

红灯笼、小金鱼、钥匙扣、十二生肖……这些都是我们卖得最火的。田桂兰指着墙上挂着的串珠作品，自豪地介绍着，每次卖完，她们都要赶着再做一批出来。

为了让孩子们能敞开心扉，融入社会，田桂兰带着孩子们和他们亲手做的工艺品去参加各种义卖活动。她合理利用义卖的收入，带孩子们出去玩，创造机会让他们多与人接触，锻炼胆量、展现自我。同时，她还将剩余的义卖费用，除去成本开销后，分给每一个参与手工制作的孩子们，拿着自己的劳动所得，孩子们很开心，也让他们慢慢重拾信心。

2019年中秋会上，田桂兰亲自为孩子们编排了一场诗朗诵。小杰很喜欢现在的手编课，他每周都去，自从有了田嬢嬢，他性格开朗多了。现在的他都敢登台表演了。小杰的母亲看着孩子的转变，内心由衷地高兴。

残疾人工疗站的顺利进行，让孩子们愈发信任这个不是亲人胜似亲人的田阿嬢嬢，大家都亲切地称呼她为“田妈妈”，这也让田桂兰萌发了建立一支专业志愿队的想法。2019年，沪汉社区新时代文明实践站建立，社区特意组建了以“巴渝巧姐”田桂兰牵头的助残志愿服务队，并积极为其链接资源、搭建平台，让孩子们能走到更广阔的天地中去。

这些年来，田桂兰每周二、四下午雷打不动按时到工疗站上班，节假日带着大家一起旅行、做志愿者，不仅让残疾人学员们生活得到了充实，个人能力得到认可，也让他们的获得感与幸福感大幅提升。

让他们树立自信、自立、自强的信心，创造机会让他们上台表演，锻炼胆量、展现自我才能让他们真正得到社会认可。同时，我也呼吁大家去理解他们，把歧视变为关怀，希望能通过小小的我，从而提高身边人对精神残疾人的社会认同度。田桂兰边说边打开手机，准备将今天教给孩子们做的工艺品拍成视频发到群里。

据中国文明网



田桂兰

