

乡村工作手记  
主办:中共丽水市委组织部 丽水日报社



# 景宁毛垟：“小苔藓”收获“大效益”

景宁畲族自治县毛垟乡结合乡村自然生态优势,和丽水润生苔藓科技有限公司进行深度合作,建成全省首个户外苔藓种植基地,2019年下半年至今,基地试种苔藓6亩多,收益20多万元。

“这种苔藓叫白发藓,野外稀少但市场走俏,每平方米销售价高达1000余元。4月初我们和上海润生苔藓有限公司在网上签订了苔藓销售合作协议,打通了上海的销售渠道,让我对基地的发展越来越有信心了。”4月12日,在景宁畲族自治县毛垟乡苔藓种植基地,正在给苔藓浇水、除草的毛垟村党支部书记毛军武高兴地对记者说。目前,在试种成功白发藓基础上,基地已经引进了薄壁卷柏藓、暖地大叶藓、东亚明叶藓。

生苔藓科技有限公司进行深度合作,建成了全省首个户外苔藓种植基地。并成为深圳市中国科学院仙湖植物园的社会实践基地。行走在由一盘盘苔藓构成的基地里,满眼绿色,生机盎然。同行的乡党委书记雷晓华介绍,工厂化苔藓栽培是2020年合作的新项目,自去年户外苔藓基地种植大批量普通苔藓成功后,今年毛垟苔藓基地一期投资260万元,在全乡四个村扩种苔藓200亩,建设苔藓文化园和苔藓工厂化栽培基地,引进苔藓种植实验机,采用工厂化苔藓生产方式,利用成套设施和综合技术,使市场上一些珍贵的苔藓品种摆脱自然环境束缚,实现周年性、全天候、反季节的企业化规模生产。

里开设与红色文化相融合的苔藓盆栽DIY课堂。共吸引游客3万余人,经济收入达120余万元,带动农户100余户、增收80余万元。”毛军武说。引进项目后,村集体经济收入突破10万元,许多外出人员、乡贤纷纷返乡参观苔藓项目,已有10余人想返乡种植苔藓。“苔藓基地建成后,村民们不但把闲置的50余亩土地流转出去了,还能在基地打工,实现家门口就业增收。”村民吴乾仁说。目前有20多名村民在基地工作,人均每月收入2000多元。

毛垟乡位于景宁县城西南,是革命老区,丽水市爱国主义教育基地。毛垟村有348户1070人,耕地面积764.61亩,林地面积9455.83亩。传统产业为种植香菇、黑木耳,村民收入主要为外出创业务工,村集体经营性收入不足。

“2019年下半年至今,基地试种苔藓6亩多,收益20多万元。同时,我们在基地建设,全面植入浙西南革命精神的内涵,将苔藓顽强不屈、平凡奉献的精神与毛垟乡村红色旅游相融合,在红色教育基地课程

雷晓华表示,今年他们将做深“红绿”融合文章,建设苔藓文化园和工厂化苔藓栽培基地,开发苔藓的特色产品和食用药用价值,承接苔藓绿化工程、打造苔藓民宿等。全方位转型升级,让毛垟苔藓走出乡镇,进入市区、融入长三角,走出乡村振兴新路子。

小小的苔藓,生机勃勃,在毛垟乡村绿色的田野上充满希望。

## 为了茶农春天的希望

●胡源是一个农业型乡镇,茶叶是支柱产业,今年春天因为新冠肺炎疫情,茶叶与无助让我寝食难安。

在抓好疫情防控工作的同时,如何更好地保障茶农利益成了我近期思考最多的问题。2月12日,我在金堂疫情防控检查点巡查。“老板,这个是好茶,能不能再加几块钱?”“只能收这个价钱了,今年情况特殊。”往年七八十元一斤的乌牛早现在只卖35元一斤,在旁边的我参与了“讨价还价”,却没能帮上忙。“要”上几块钱。看着茶农失望无助的眼神,我心里满是担忧。往年第一批春茶上市,来自各地的茶商早就伺机而动,蹲守茶山“抢”收新茶。可是,受疫情影响,今年胡源只来了一位茶商,而且只能在金堂检查点外收购茶叶。外地茶商入不了乡村,早茶价格低迷,茶农们无可奈何。

在胡源工作十年,我深知这片小小的“叶子”是老百姓的命根子,这些年,我们鼓励村民因地制宜扩大种植面积,家家户户都种上了茶叶,腰包逐渐鼓了起来。可今年春天,老百姓的“盼头”却变成了“忧愁”。

“疫情防控不能松懈,但农时不等人。”在金堂回乡的路上,我脑海里反复思考着,“要让疫情防控的‘有力’与生产的‘有序’辩证统一起来!”

经集思广益、深思熟虑,“六个一”措施——疫情防控“一码一测一口罩”与生产“一图一证一小队”在胡源应运而生。安排专人作为茶商校验健康码、测量体温、登记信息、发放自制的茶叶收购证及口罩,让茶商“持证凭单经营”。在合理安排茶叶临时交易点的基础上,绘制茶叶地图,将茶叶临时交易点、茶叶品种、种植面积、上市时间等信息“一图呈现”,促进产销信息对接。组织乡农业、综合执法干部成立“助茶小队”,深入外地茶商来胡源收购茶叶,联系田间地头开展指导服务,到各茶叶临时交易点维持秩序。同时组织人员在章村、胡村茶叶临时交易点搭建60余个竹制雨棚,为茶农茶商遮风挡雨。

茶叶交易市场逐步复苏,来自上海、杭州、绍兴、金华、台州、松阳等地的茶商越来越多,茶叶价格开始回暖,从最初三四十元一斤上升到七八十元一斤,春茶采摘交易渐入佳境,每日交易量约4000公斤,茶农脸上又漾起久违的笑容。

近两个月,田间地头与茶叶临时收购点成了我每天必去的地方。各类茶叶何时上市,好茶如何采摘、分辨。当日茶叶行情、茶农收益情况,我都尽可能做到心中有数。同时,了解茶农状况和困境,帮扶有序复工。蹲茶园,碰农户,会茶商,访茶企,让我对茶产业有了更加全面的了解,慢慢的,我成了半个茶叶“行家”。

随着对茶产业的深入了解,我深知必须创新制茶工艺,带动茶农增收,才能减少疫情、气候对茶农的影响。为此,我们在前期充分对接的基础上,联合本乡茶企仙都黄贡公司成功孵化了新品种“工艺白茶”。该工艺主要采用春茶后期和夏秋茶为原料制成茶饼,大大延长茶叶采摘的季节,实现“变废为宝”,每亩茶叶产值可增加3500元,为茶农止损创收。

缙云县胡源乡党委书记 丁伟华

记者 孙晓敏  
通讯员 叶莹 卢志强 文/图

2019年青田县海溪乡推出“周三下村日”服务机制,驻村干部每周三到联系村“出诊”,听民情、议民事、解民忧;党政办每周对走访情况、反馈问题进行汇总、交办;主要领导每周对上一周问题的办理情况进行督查,同时把办理情况纳入干部季度考评的重要依据。



工作人员在包装柠檬。

# 青田海溪：“周三下村日”服务机制解民忧

“太感谢了,多亏有你们的帮助,让我滞销的千斤柠檬,一天就销售一空!”日前,青田县海溪乡柠檬种植户陈建毫激动地对乡干部说。接下来他要扩大种植面积,不仅自己种,还准备成立合作社,带动村里的贫困户一起种,让大家的腰包一起“鼓”起来。

获了1500多公斤柠檬,春节前运到农贸市场销售了部分,疫情防控开始后就停止了销售,家中满筐的柠檬成了他的心病。

助的时候,能帮农户解决一点是一点,能帮一个是一个。”他说,自己吃不完就送点给亲朋好友品尝。

故事还得从4月7日起说起。当天,在海溪乡干部的微信中,从党委书记到普通干部都在转发一条海溪乡马岙村大批柠檬滞销,低价出售的消息。

他说,在乡村带头试种水果新品种,原来是想为村民增收探索一条新路子,想不到柠檬有了收成,但疫情影响了销售。

及时了解、解决、处理乡村各种问题,正是海溪乡“周三下村日”便民服务机制的一个缩影。

让陈建毫没想到的是,这条小小的助销微信发布不久,青田县众多水果店老板、酒吧经理、机关干部、普通市民的询问、订购微信电话不断,纷纷和他联系购买,15公斤、25公斤、40公斤……500公斤滞销的柠檬,一天时间就被青田爱心人士抢购一空。

一周前,驻村干部季伟莱在入户走访过程中了解到陈建毫柠檬滞销的消息,但一时又想不出解决问题的办法,就根据乡里“周三下村日”服务机制,写进了“反馈问题清单”。宣传委员陈明明看到这条问题清单后,主动领办,想出了把宣传和助农结合在一起的点子。于是,陈明明到陈建毫家了解情况并拍摄照片,通过微信朋友圈发布了一条“助农信息”,随后海溪乡全体干部纷纷转发。

“干部主动走村入户,和村民面对面交流,才能第一时间了解群众的所思、所需、所盼。同时,将工作窗口外移,为群众提供上门服务,目的就是真正实现‘最多跑一次’,甚至‘一次都不用跑’。”乡党委书记周红军说。

陈建毫是马岙村村委主任,种植了30多亩柠檬。2019年是第一年出产量,共收

家住青田县城鹤城街道的何守君在“朋友圈”刷到这条信息后,马上联系陈建毫一次性买了25公斤。“这次疫情对大家的生活都有一定的影响,正是我们互相帮

据统计,今年3月份以来,海溪乡干部已开展走访120余人,反馈问题18件,办结率达90%。周走访、周交办、周督查、季考核,这种真心实意解决群众困难的工作机制已经成为海溪乡干部工作的一件法宝,既有效化解了部分干部的“机关病”,又拉近干群关系,提升了政府形象。



乡村振兴  
XIANG ZHEN JU JIAO

记者 孙晓敏  
通讯员 王江芬 文/图