

乡村工作手记
主办:中共丽水市委组织部 丽水日报社

岭头农耕“领头雁”： 特产畅销话丰收

金秋,正是五谷话丰年的时节。9月20日至21日,庆元县岭头乡第三届“十大产业能人”特色农产品推介会暨美食展在县城市民广场举行,来自岭头乡的农耕“领头雁”带着秋收农特产品齐聚,共享丰收喜悦。

近年来,岭头乡围绕“乡田驿站农耕岭头”的发展定位,以产业振兴为重点,以富民增收为目标,走出了一条符合岭头实际、独具岭头特色的产业振兴之路。

搭乘各路快车 产品销往各地

“墨泉斋241-4香菇的价格从第一届推介会时被‘嘲讽’,到第二届推介会时被嫌弃,再到今年推介会被接受。”三届农产品推介会下来,墨泉斋农耕文化发展有限公司负责人吴荣让241-4香菇重回公众视野,“精品香菇”也成了公司在市场的口碑,此次推介会上吴荣还获评“优秀营销能人”。

吴荣这一年可谓硕果累累。墨泉斋香菇在穿上了文创“衣裳”后,参加各项展销会赢得了市场,远销各地,还引来央视等媒体关注。吴荣也成为最火爆的“香菇小哥”。这不,吴荣刚忙完中秋节的香菇销售,又开始忙着备战“双十一”。

今年春天,“庆元800”生态农产品在义乌开出品牌授权店,由牧犁农业公司运营,品牌授权店实行线上线下一体化销售和配送服务,实现了从种植基地到销售终端的无缝衔接,将岭头山货“搭船出海”。

秋收时节,牧犁农业公司总经理毛传峰正忙着将土鸡、大米、高山田鲤鱼这些冒着“新鲜气”“泥土气”的农产

品运送至金华人的餐桌。今年的丰收节,对于毛传峰的品牌授权店而言更是一种检验,春播秋收,“优秀营销能人”奖牌便是最好的秋收见证。

过去,岭头山里有好货“运不出、卖不了”成为当地农民的“痛点”,如今,农户们搭乘电商等各路快车,探索打通农产品生产、流通、销售全链条,让好货快速出深山、卖好价。

紧盯市民菜篮 本地销售受捧

农产品推介会上,岗后洋家庭农场摊位上浓浓的“农耕味”和“丰收味”吸引不少人气集聚,新鲜上市的甜椒、西红柿、玉米、包心菜等农产品获得市民青睐。

连续两天的上午10时,第一批运送到场的农产品就被晨起的买菜“大军”抢购过半。晚上8时,展位上的蔬菜售罄。农场负责人叶祥通笑着说,自家的糯玉米外观美、口感佳,成了热门抢手货,两天忙下来,只管着卖出去,都来不及算清收入。

叶祥通介绍,尽管时令土货一般不愁卖,但为了让百姓“菜篮子”拎得更安心,平日里他都会从岭头的种植基地里将最新鲜的蔬菜送至早市售卖。虽然在岭头种植的面积不算大,但每当播种时都会根据“市场菜篮”需求,将市场需求量大的农产品扩大种植。

在康家园农业专业合作社、崧峰

蔬菌专业合作社等展位前,鸡蛋、笋干等农产品也备受市民关注,不少市民都与农场负责人留下联系方式,便于日后购买。合作社负责人表示,农场中不少土货不便于外运,多数都是销往本地市场,通过农产品推介会这一个平台,为他们积累了不少潜在客户。

延伸产业链条 拓宽增收渠道

七、八月份正是桃子丰收的季节,今年金满家庭农场鲜果的采摘数量更是破万斤,对于农场负责人胡正小而言无疑又是一个丰收年。

“尝尝今年新出的桃子干。”见到笔者,老胡连声邀请品尝今年推出的新产品桃子干。桃干包装简单,但味道酸甜可口,十分开胃。胡正小说,下一步,他们打算将桃干进行深加工,延长产业链,拓宽销路。

有着19年种植经验的千钟粟农业专业合作社,在农产品推介会现场推出了龙爪栗面包。面包以口感细腻、柔软可口、易消化吸收的特点,博得现场不少带娃妈妈的欢迎。近年来,合作社负责人黄立高不断创新研发思路,开发出龙爪栗面包、龙爪栗汤圆粉、龙爪栗婴儿枕头、龙爪栗酒等产品,深受市场欢迎。

“要想获得更大效益,真正增收致富,离不开产业链条延伸。”现场的种植大户们表示,想在市场上拔得头筹,只有不断延伸农产品产业链条,提升农产品的产品优势、产业优势和竞争优势。

把「硬骨头」啃出味道来

青田县鹤城街道党工委书记 季六一

●无论身处何时何地,我都将牢记作为一个共产党人的使命和责任,勇于把“硬骨头”啃出味道来,跨越一道道难关,交出一份满意的工作答卷。

工作至今32个年头,无论是在基层还是在机关,我始终坚守一线,直面困难和挑战,在碰到繁琐棘手的“硬骨头”“尖钉子”时,“把‘硬骨头’啃出味道来!”是我常常勉励自己的话,虽然听起来有几分浪漫主义色彩,但把这句话演绎出现实主义的精彩,正是我们共产党人砥砺前行、践行初心和使命所应有的理想信念!

三年前,我来到鹤城街道担任党工委书记,作为青田县政府所在地,鹤城街道是全县政治、经济、文化、交通、旅游接待中心,推动街道经济发展和保障社会平安稳定是我两个必须完成的硬任务。

2016年年初的一天上午,城区老酒厂房屋发生砖体脱落险情。刚上任的我带领干部第一时间赶赴现场查看。经过现场分析研判后,我当机立断,组织街道、社区干部采取紧急措施,拉好警戒线,逐户进行劝离,有序撤离发生险情房屋紧邻的3栋楼房内宾馆、农家乐等4户商户和40余人。

在转移过程中,部分群众安全意识淡薄,不愿撤离。为了赢得抢险先机,我带头帮助住户搬出必要生活物品,只用了1个小时,所有商户和住户全部转移撤离完毕。

为防止住户返回和群众误入危险区导致意外,我带头开展巡查,并安排干部24小时驻守。次日凌晨,危房发生坍塌,原居住8人的一幢房子被压损毁严重。由于预判准确,处置及时,避免了人员伤亡,得到了群众的一致好评。

日常工作中,我把百姓利益放在工作的第一位,敢于啃“硬骨头”,拔“尖钉子”,真心实意解决人民群众反映强烈的突出问题。

2018年,青田县全面开展“信访积案化解歼灭战”活动,我带头包揽街道最难案件,主动靠前指挥,对重点来访群众及多人来访进行面对面接待,从维护群众利益出发,以情动人,化解了多起疑难信访积案。

让我印象深刻的,是一件28年前因青田瓯江大桥建设政策处理引起的信访案件,该案件时间跨度久,案情复杂,20多年来,信访人的信访之路从未停止过。为此,我带领责任干部,联合相关部门不断分析案情,找出问题症结,研究具体解决措施,并抱着“只要有1%的希望,就要用100%的努力去化解”的信念,通过各种方式多次上门做信访人的思想工作,在各方面不懈努力下,这件疑难信访积案终于得以妥善化解。“我完全同意!”信访人在息访承诺书上郑重地签下了名字,我也以“用心用情”这个秘诀,啃下了这块信访“硬骨头”。

看到群众释怀的笑容,听到群众满意的评价,我品出了收获的味道、成功的味道和幸福的味道。



通讯员 谢力 张俊卿 郑燕霞 / 文
通讯员 严肖存 / 图



岚头村民有了湖边新房

“很满意,我抽签抽到第二栋,我兄弟四五个都选到了新房。现在下山了,房子有了,生活环境好了,日子肯定会一天比一天过得踏实”村民李光荣洋溢着幸福的幸福,“我家是120平米的套房,自己只要出10来万元,很划算,真是要感谢党和政府!”

“心情很激动,我们家可以分到两套房,我妈妈一套,我自己一套……”没等村民李伟钦说完,就传来工作人员叫其名字上台抓阄选房。

红星街道原岚头村位于县城北部,距县城15公里,海拔500米,耕地面积300余亩,山林面积7210亩。共有6个村民小组,192户483人。板栗、毛竹是当地的主要产业。因与云和县交界,村民基本上到云和县务工。

今年因村规模调整,与邻近村坑山后村合并为岚头村。

据了解,这次安置对象是原岚头村村民,该村分布零散,交通不便,基础设施差,板栗、竹子等种植规模小、效益低,村民主要经济来源为外出务工。有学龄儿童的家庭,要到城里租房陪读。生活成本高,群众增收致富难。

为破解该村发展难题,红星街道积极争取下山移民政策支持。2017年景宁县政府批复同意选址并立项启动项目建设,短短两年半的时间里,红星街道全面完成了该村的下山移民安置工作。

岚头下山移民安置点,坐落于千峡湖畔,面对外舍古镇,电商专业村岭北村口,即将建设的千熙桥头,地理

区位优势,发展潜力巨大。

岚头下山移民安置房是目前景宁县首例统一规划统一建设的建房模式,降低了农户的建房成本,规划上更科学合理,立面整齐划一,避免了农户乱建超建、邻里纠纷等隐患。红星街道负责人介绍,该项目占地面积10349.48平方米,建筑面积24595.38平方米,4种户型,共有套数180余套,总投资6200余万元,惠及130余户近400人的安居。

下一步,街道将充分利用该区位优势,拓宽下山群众增收渠道,着手培训一批有意愿从事电子商务的村民开展电商运营,借助外舍古镇的辐射效应,培育有差异化的农家乐、民宿等业态。同时,通过妇联组织渠道,引进来料加工,设立来料加工点助力农村妇女灵活就业。



通讯员 张冬青 文/图

