

# 玫瑰花开人回乡

——那些撬动乡土振兴支点的力量

■本报记者 沈隽 陈雅雯 通讯员 严伟芳

与许多乡村相比，在乡村振兴道路上先行一步的赤石乡有一个很显著的特点：大量的人口回流。根据统计，五年前，赤石乡赤石村的常住人不到200人。现在，这个数字是300多人。

在这其中，有本地村民，也有外地市民；有民宿业主，也有种植能手。在赤石的乡村崛起中，越来越多的人带着萦绕心间的“乡愁”和眷恋，纷纷踏上寻梦之旅。这和赤石乡近年来在“市民下乡、能人返乡、企业兴乡”上的探索实践息息相关。

玫瑰花开人回乡，这成了撬动赤石乡村振兴的支点。

## 练巧忠：让向往触手可及

**人物名片：**练巧忠，赤石人，现任浙江云和忠协工艺品制造有限公司董事长，也是赤石乡云栖木屋民宿负责人。2014年，他返乡投资建设云栖木屋，以年终分红的形式，租用小木屋，一年25万元，分给14个村。

“当时了解到家乡大力发展乡村旅游，我就想着，与其拿着钱投资别的地方，不如回老家做点事情，所以就回来了。”练巧忠说。自“云栖木屋”正式运营以来，每个周末基本客满，节假日更是一屋难求。今年以来，在云栖民宿二期的建设现场，总是能看到练巧忠忙碌奔波的身影，“在外奋斗了那么久，我终于在自己的故乡找到了向往的生活。”

2014年，赤石乡以云和湖景区规划建设提升为内容，新建了木制休闲长廊、休憩广场、月洞亭、农耕园、烧烤中心等项目，并投资1000多万元在赤石村建设了“云栖木屋”民宿项目。“在外多年，每次回来，看到人烟稀少的乡村，看到越来越多的房屋被风雨侵蚀，看一次就心痛一次。知道乡里有木屋这个项目之后，一下就心动了。”练巧忠说。这一年，他承包下了“云栖木屋”项目，并投资了700多万元进行了配套设施的完善。

今年以来，距离赤石村游客接待中心100米的地方，11幢民宿拔地而起，这是计划投资5000余万元的赤石乡云栖民宿二期项目。目前，云栖民宿二期项目完成了6幢土建部分，已结顶，其中5幢在建基础，预计今年年底完成主体工程。

对于故乡，练巧忠一直有着难以割舍的眷恋，他希望这个历史悠久的船帮古镇能在“两山”之风的劲吹下焕发出新的活力。“云栖民宿二期项目建设符合绿水青山就是金山银山的指导思想，顺应全省生态休闲乡村旅游发展的大趋势。我相信项目建成后，一定会与赤石村的发展形成良性互动，实现共赢。”练巧忠说。

## 董益杰：点亮自己的创业梦

**人物名片：**“准90后”董益杰是土生土长的云和人。2015年以来，带着对家乡山水的眷恋，董益杰毅然辞去环驰云和钢球有限公司高薪职位，先后在云和梯田、“玫瑰小镇”赤石乡和田园松阳开起了民宿。

“做民宿是一辈子的事。能够让父母有了休闲养老的生活，自己创业梦也能一点一点地实现和完善，我特别满足。”董益杰说。从“云谷山房”到“初尘居”，从“巷芷”民宿到“古街”民宿，董益杰的乡村创业脚步一刻不停，“回到家乡发展，回对了。”

“跟着父母走南闯北十多年，我最喜欢的还是走进乡间，父亲最喜欢的是种田，母亲最喜欢的是做手工和小吃。”董益杰说，无论父母，还是自己，都对乡村有着一份无法割舍的情怀。

2018年，董益杰在赤石乡租下一幢老房子，精心打造自己的第二家民宿——“初尘居”。“‘初尘居’的初衷是让父母能够在这里舒适生活，所以我们将商业元素尽可能地最小化。”董益杰说，民宿是为父母而开，所以民宿建设经营都交给了父母。父亲董士林亲手砌起的砖墙，小石子铺起的院子，都让民宿有了家一般的亲切感。董益杰父母一年365天生活在民宿里，给往来客人种菜烧饭，带着客人到乡间小路走走，给客人介绍赤石的山水花草。

“把这里当家一样。”这是董士林夫妇对游客说的最多的话，也成为了“初尘居”最吸引游客的地方。自去年5月开业以来，“初尘居”迎来一波波客人，入住率保持在60%—70%之间，原本废弃的老房子不断焕发生机。

## 李小飞：把云和产品卖到全世界

**人物名片：**李小飞，云和县元和街道人，在上海经营多家超市。去年在赤石乡麻洋村创办云和县卜头农业有限公司，从事“菜头粒”加工，今年农历年后企业正式投产。截至目前企业用于生产销售云和萝卜有100多吨。

“去年冬天出产的萝卜我们都生产销售光了，已经用了100多吨萝卜。现在云和的萝卜不在产季，而外地的萝卜又带苦味，不能用。所以，现在我们正在云和的几个基地研究种植高山萝卜。”今年2月以来，李小飞度过了人生中最高兴又最着急的五个多月。高兴的是企业投产不到半年，“菜头粒”销量大大超过预期，着急的是销售商每天都向他订货，而他只能一一回绝，因为没有好品质的“菜头粒”原料——云和萝卜，现在“菜头粒”正处于脱销的状态。

今年46岁的李小飞早年在云和从事二手车销售评估，2012年开始到上海开超市。

2017年，看到家乡“萝卜种了没人要”的消息后，就有了把云和特色食品“菜头粒”推向市场的念头。一开始，李小飞带了菜头粒给超市的员工们试吃，大受欢迎。之后，李小飞收购了10吨云和萝卜，委托莲都区碧湖的一家食品加工厂加工了1万袋“菜头粒”，放在上海自己经营的超市去“试市场”。

出乎李小飞意料，短短4个月，1万袋“菜头粒”全部卖光了。更让他印象深刻的是，有的回头客买了40多次。随着超市货架上的“菜头粒”越来越少，李小飞的心却越来越热。他马上开始找专家就“菜头粒”的保存时间、口味、营养成分等方面进行配方研究和改良。也在这期间，李小飞开始在云和四处寻找合适的地方做工厂，最后把地址定在了赤石乡的麻洋村。

如今，在丽水9县(市、区)超市、菜市场、农产品店，乃至浙江省高速服务区都能看到李小飞的“菜头粒”。同时，他也在云和梯田、麻洋村等地建起了自己的萝卜基地，并且到侨乡青田对接相关海外市场开拓事宜。“越做越新鲜。以前在上海的超市做2公里的生意，现在回到云和，想把生意做到全国乃至全世界去。”李小飞说。

## 深度时评

### 乡村振兴需要他们，他们需要什么？

■本报记者 沈隽

乡村的生长和振兴，可能源于一片景区的发展，也可能始于一群人的回归……在云和县赤石乡，一群回归的人们为这一片山水和土地，带来了巨大的能量和活力。他们，有的是云和木玩企业家，有的是外出多年的创业青年，有的是回乡转身投身一个完全陌生的行业……虽然职业、人生轨迹各有不同，但在他们的身上，我们看到一个共性：一份对家乡无以言喻的情感。

乡村的新生呼唤着他们重回家园，那么，奋力奔跑在乡村振兴之路上的他们又需要些什么呢？

“这些年来，到赤石的乡贤、能人以及市民下乡经营农家乐民宿有15人，投资开发茶叶、水果、农产品有8人。他们给赤石带来的不仅是项目、产业、人气，还有希望。”分管“三乡工程”的赤石乡副乡长梅浩坦言，实现在还有很多人前来对接，想要做民宿、农业、旅游项目等，但是由于用地指标、项目涉及部门的多项政策等限制，很多有回乡创业愿望的人们还在等待，有的甚至被“拒之门外”。

关于乡村山林田地的土地使用问题，从“低地之国”变身为“农业大国”的荷兰，在乡村建设的“土地整理”的做法值得借鉴。

荷兰是怎么做到的？早在1924年和1938年，荷兰相继颁布了两版《土地整理法》，通过土地置换、规划一等实现土地相对集中，改善农地利用，促进农业发展。1970年以后，荷兰政府转变了只强调农业发展的单一路径，转向了多目标体系的乡村建设。1985年颁布的《土地使用法案》，更是明确提出要求拓展乡村发展目标，协调与其他物质规划的关系，将娱乐、自然和历史景观保护置于与农业生产同等重要的地位。2007年版的《土地使用法案》就将解决私人企业与政府合作开发土地过程中涉及的成本和收益问题放在了重要位置。

我们特别希望，相关部门能够在土地政策上寻找变革和突破，乡村振兴的道路上不再因为土地限制放慢脚步。不仅如此，顶层设计、产业规划等也都要跟上乡村发展的步伐。

## 振兴心声

### “不一样的情怀”

■本报记者 沈隽 陈雅雯 通讯员 严伟芳

“曾经不想再回山里，现在我心动了。”

——周海中的老家在赤石乡张源头村。和纷纷外出闯荡的年轻人一样，周海中19岁离家，到过温州、宁波、江西、福建，一路打工学手艺，29岁回到云和县，开了一家按摩推拿店。11年间，夫妻俩的生意越做越好，每年收入约有30万元。如今，投入200多万元，把家里老房子进行装修，改造成民宿，预计年底营业。“绿水青山是金山银山，城里人现在也往农村跑了。近年来乡里发展越来越好，旅游业是大势所趋，于是决定回村开民宿。”周海中信心满满。

“大量像家乡那样生态环境好的良田被摆荒，既然自己有了能力和资本，也想回去重新唤醒良田与乡村。”

——“云和师傅”季伟平生于赤石乡赤石村南山湖自然村，长于南山湖。2016年季伟平揣上百万元现金回到了南山湖，在政府支持下修通了3.8公里通村公路，从外出村民手中租赁100多亩抛荒地，200多亩山地，并租赁或直接买断13幢泥土空房，“盘”下了整座空村。除掉杂草，翻耕田地，平整山坡……季伟平在田里山里种上水稻和桃树，让南山湖村重新焕发生机。如今每年的春夏之交，南山湖都会成为一个远离尘世的桃花源。

“从‘靠山吃山’到‘靠水吃水’，我始终没有离开过家乡，这里的青山绿水滋养了我、哺育着我，为我们在家乡创业提供了良好的机会，让我的生活越过越好，也更加坚定了我在走绿色生态发展道路的信心和决心。”

——赤石乡渔家人农家乐负责人彭伟良说。

“生活在湖边，创业在湖边。这些年，在云和湖边创办渔家乐，生意一天比一天火爆，闹声前来游玩吃饭的游客也越来越多，我浑身带着干劲儿，相信今后的日子一定会越来越红火。”

——赤石乡开心岛鱼头馆负责人王勇说。

“从来没有想过，我们可以从那么偏远的小山村搬到宽阔的大马路上，更没有想到有一天我们可以依托家乡山水水吃上‘旅游饭’，一家人在家门口就能创业致富。”

——赤石乡拾逸间民宿业主雷水旺说。

