



乡村工作手记

主办:中共丽水市委组织部 丽水日报社



龙泉周岱村: 寻找农家乐合伙人

龙泉市屏南镇周岱村海拔1280米,因村庄南侧有一处悬崖而被称作悬崖上的村庄。漫步在峭壁边上,蓝天白云间,峭壁奇松凌空飘逸。村庄年均气温只有十七八摄氏度,夏天夜晚还要盖着被子睡觉。密集的负氧离子,温和湿润的天气,如世外桃源,令人神往。

秋高气爽,全省海拔最高的行政村——龙泉市屏南镇周岱村党支部书记吴宗德向记者吐露心声,开出优惠条件,希望媒体帮周岱招揽农家乐合伙人。

吴宗德介绍,周岱离龙泉市区58公里,交通不便。但每年夏天,都会有四五千名全国各地游客选择来周岱避暑,感受“悬崖上的村庄”的独特魅力。盛夏时节,110户人家的周岱农家,没有一台空调,只有20多台电风扇,就能享受清凉世界。周岱不仅生态美,而且农产品绿色有机。特别是有机稻米,亩产值达到了10000元。只要用心经营,周岱肯定是座可持续发展的金山银山。

14家农家乐留不住客人的原因

记者:周岱这么好的生态条件,村民应该挣够“风景钱”了吧?

吴宗德:村里2012年开始发展农家乐,目前已有14家共67个床位。但大多客人不留宿,留下的客人最多住一两晚。一年下来,14家农家乐的营业额少得可怜。

记者:是什么原因造成的?

吴宗德:这几年,高山四季豆成了村民的摇钱树,每年只要忙碌4个多月,每亩就有1万元左右的纯收入。夏天,是旅游旺季,也是四季豆采摘季,村民每天都有一两千元的收入。大部分村民想来想去,还是觉得种四季豆划算,不太愿意接待游客。

记者:送上门的生意,村民为什么不干?

吴宗德:村里大部分农家乐住宿条件差,基本没有单独的卫生间。村民摘豆忙,也舍不得投入,因此,生意越做越差。总之,还是思想认识不到位。

周岱急需农家乐合伙人

记者:对于周岱来说,挣“风景钱”和种四季豆那样前景更好?

吴宗德:种四季豆,受天气和行情影响大。像今年初夏雨水少,四季豆的卖相明显差了点。从长远发展看,挣“风景钱”前景更好,也更持续稳定。

记者:村里14家农家乐目前经营情况如何?

吴宗德:村集体所有的“写意人生”农家乐生意稍微好一点,有客人来就要请村民帮忙。但村民夏天忙着采摘四季豆经常没空,一年下来“写意人生”起码推掉了七八成生意。

记者:有没有想过改变局面?

吴宗德:我希望村民用心经营农家乐,两条腿走路,让钱包更鼓。考虑到平时留守在村里的只有五六十人,所以我想找一名合伙人,把“写意人生”经营好,带动其他农家乐和村里旅游事业发展。只有这样,村里的人气才会旺,乡村振兴也才有希望。

「畲族风情小镇」的致富经

● 龙泉市竹垟畲族乡凭借山清水秀的自然环境和得天独厚的畲族文化优势,培养和諧具有底蕴的文化项目,创建具有畲族特色的风情旅游小镇,村庄发展了,村民也富裕了,还吸引越来越多的开发商到竹垟投资、开发。

今年春节前夕,我到竹垟畲族乡担任党委书记,深感责任重大。我能为竹垟的百姓做些什么?他们真正需要的又是什么?这几个问题一直萦绕在我的脑海。

趁着春节平安巡逻,我一路走一路访,了解村民所想、所盼。外出务工人员刘海波告诉我:“看到现在村里环境变好,真想回来开农家乐,但是发现客人来竹垟大多是走一圈就回去了,留不住客,发展前景不大。”这话让我触动很大。随着进一步观察以及和村民们的深入交流,我发现“留不住客”的现象确实存在,这个问题如不及时解决,乡村旅游只会原地踏步。

春节过后第一天,我便组织召开班子会议,针对这个问题,班子成员一起想对策,出方案、谋规划。“风情小镇的金名片必须发挥作用”这是我与班子达成的共识。“用生态吸引客人,用内涵留住客人,让‘过路客’变成‘过夜客’”,把风情小镇打造成产业有基础、文化有底蕴的金名片。

转眼到了阳春三月,我带领全体班子成员和村主要干部前往景宁参观学习畲族文化的表现形式,在调研基础上,决定推出“畲族婚嫁表演”。通过多方协商,引进华严文化传播有限公司负责运营,并着手培养本土婚嫁队伍。4月1日婚嫁表演正式开演,风趣热闹的赛歌、古朴纯厚的舞蹈、喜庆祥和的畲族婚嫁、鲜艳夺目的畲族服饰,处处展现着畲乡文化的独特风采,游客好评如潮。

趁热打铁,我们首次利用新媒体网络直播等模式开展宣传,特别是婚嫁表演、水上实景音乐会、押加大赛等,浙江新闻客户端点击量达到10万多,大大提升了竹垟的知名度。

在竹垟过夜的时候,听着潺潺流水声,内心会无比平静安宁。如何将这山水优势,变资源为资产,这就需要着力做好水文章。我和华严公司对接,座谈探讨、实地走访,经过政策处理、设备引进,在盖竹村感恩坊附近,开发了“华严·竹垟水世界”旅游产品。“竹垟水世界”游乐场,时不时传来一阵阵欢声笑语,大人带着孩子尽情地享受着快乐的亲子时光。我想,这就是生活该有的样子吧。

同时,我们又借助“世界杯”社会热点时间,启动畲寨音乐泼水季。白天游客到溪里戏水狂欢,晚上边看大屏世界杯足球赛直播,边尝畲乡美食、赏竹垟美景,这一切都令游客流连忘返。深夜,喧闹的畲乡渐渐恢复宁静,游客们进入罗黄古道上的七彩帐篷内,迎着习习凉风,与青山绿树为邻,任蝉鸣蛙叫,在自然的怀抱安然入睡。

目前,青山绿水间的畲汉文化特色长廊、广场、亲水平台、农家别墅映入眼帘,俨然是一方令人神往的诗意田园。看到眼前的这一幕幕,看着农家乐生意红红火火,我甚是欣慰。短短六个月,竹垟知名度和美誉度大大提升。

龙泉市竹垟畲族乡党委书记 杨惠民



记者 雷晓燕 潘枫

龙泉市竹垟畲族乡党委、政府积极探索如何依托“四个平台”实现助农增收,全面加强村级便民服务中心(代办点)建设,配齐配强网格员(代办员)队伍,实现完善网格全覆盖的基础上,千方百计为促农增收创造条件,不断拓展农民增收致富门路。



竹垟“平台帮办”助力农户增收

“幸亏有网格员(代办员)雷子秀帮忙,我才能获赠这批免费的蜂箱蜂种。”10月21日,龙泉市竹垟畲族乡金田村,71岁的农户雷良友正忙着对院子里的蜂舍进行检查。众多的蜜蜂在蜂箱间飞来飞去、进进出出。

雷良友以务农为生,近几年,因妻子患病动手术等原因,让这个原本拮据的家庭生活变得更加捉襟见肘。

给雷良友家带来希望的是去年年底政府免费送他的几群蜜蜂。原来,近年龙泉市在当地开展“十箱万元”助低收入农户增收扶持项目,即在有一定蜜源植物条件的地区,扶持有一定蜜蜂养殖意向和基础的低收入农户,赠送10箱蜂箱(桶)、10群蜂,并通过举办培训班、巡回上门服务等方式,帮助农户管理蜂群。

2017年,金田村专职网格员雷子秀了解到雷良友的情况后,通过乡“四个平台”将其情况上报,并主动为其代办申报相关事宜。为其争取到项目帮扶名额后,网格指导员胡国桃又联系当地养蜂合作社对他进行技术指导,本身就会养蜜蜂的雷良友在合作社的帮扶下养起了蜜蜂。雷良友表示今年共养殖蜜蜂20箱,一个蜂箱一年能获得蜂蜜两两三斤,按当地市价1公斤200元计算,一年能

增收10000多元。

竹垟畲族乡相关负责人介绍,“最多跑一次”改革以来,乡党委、政府积极探索如何依托“四个平台”实现助农增收,全面加强村级便民服务中心(代办点)建设,配齐配强网格员(代办员)队伍,实现完善网格全覆盖的基础上,千方百计为促农增收创造条件,不断拓展农民增收致富门路。

今年,竹垟乡联合龙泉农商行创新推出了全省首个少数民族信贷产品——“畲情贷”,对信用优良的少数民族客户采取20万元以内贷款免担保、免贷款保险、免印花税。对此,竹垟通过对乡全科网格员进行相关培训,积极探索网格员助力农户申请“畲情贷”实现最多跑一次。

罗墩村村民雷子兴是最早申请到“畲情贷”的农户,“在网格员(代办员)钟观娟的帮助下,我通过‘畲情贷’贷了5万元,投入香菇木耳生产,借期为3年,光利息每年就节省2400多元!”谈及仅仅跑了一次就完成贷款的经历,雷子兴乐得合不拢嘴。

“村民申请贷款用于生产的积极性很高,得益于网格员(代办员)工作到位。”竹垟乡负责人表示,村里的网格员不但进村入户宣传,还利用微信群进行反复宣传。有的村民外出打工,网格员还积极多方联络,争取把优惠的政策传达到每家每户。



通讯员 张海明 周琦