

这一年 我家的关键词

时光的坐标,已然指向了2020年的岁尾。别样的2020,每个家庭都有着自己的年度关键词,有着别样的酸甜苦辣;别样的温情,别样的收获,别样的感悟。将其一一收入囊中,化作前行的动力,去叩响2021年的大门。明年,我们一定会更好。

●年度关键词 宅收获 宅生活打开了一扇窗

2020年是特殊的一年。这一年,宅生活不仅没有困住我,反而为我的生活打开了一扇窗。

宅收获一:玩转智能手机

以前女儿为了让我融入信息时代,尝试教我用智能手机,可我嫌麻烦,不愿意学。宅在家里之后,广场舞不能跳了,跟老姐妹也约不起来了。我正无所适从呢,女儿又拿智能手机来引诱我。看到有意思的视频就喊我看,还教我用手机跟小妹视频聊天。渐渐地,我对智能手机兴趣来了,拿着女儿的手机越玩越溜。查看疫情,浏览微信,看抖音,跟亲戚视频聊天,简直踏入了新世界。如今,我新年的计划十分明确——买个智能手机。

宅收获二:厨艺精进

宅在家里,我有了更多时间研究美食。学会用智能手机后,我发现很多教做菜的小视频,找到了不少做菜方法。我这才知道,天下有这么多好吃的菜,可劲做都做不完,天天不重样。现在,家里人都夸我的厨艺相当于饭店大厨了。

宅收获三:手工 高产

我原来喜欢用废旧物品做些小手工,什么收纳盒、笔筒、衣架之类的。过起宅生活以后,我的作品越来越多。那天我认真清点自己的作品,计划着把这些送给

亲朋好友们。

总的来说,今年在家呆一阵也挺有意思的,不闷,有事做,还能时刻跟家里人在一起,挺好的。女儿说,这一年,我真的是宅出乐趣来了。

(乔秀玲 68岁)

●年度关键词 沉淀 记事本里都是知足和感恩

我的记事本上记录着一年来家里的事。从头翻到尾,里面藏着我家的年度关键词。

喜庆。回首2020年,我们家最大的事情是儿子结婚了。儿媳长得漂亮,工作也不错,性情温柔,而且知书达理。人人都羡慕儿子找了一个好妻子,我有了一个好儿媳。

平安。这几年,我家老头身体一直不太好,每次我陪他去检查时,总是提心吊胆。值得庆幸的是,平平安安又度过了一年。人老了,身上的毛病总会越来越多,他的身体能保持现在这样,我知足了。

和睦。5个儿女都有心,小城里两个女儿守着我们老两口,几乎天天轮流来探望。逢到我们俩过生日,所有子女不论远近都会赶回来,一大家子齐聚一堂,每次都过得很开心。儿女们送的生日礼物,从衣服到小家电,都是我们用得到的,十分贴心。

我的记事本里记录的不算什么大事,却反映着我们一大家子一年以来的生活状况。生活中不是没有忧愁、焦虑,但过滤掉

多数的不愉快,剩下的就是知足、感恩和庆幸。

(刘改徐 70岁)

●年度关键词 陪伴 用行动表达对父母的爱

回忆这一年,脑海里常常不由自主地涌现父母的身影。

这一年里,有温馨。我忘不掉帮母亲染发后,她老人家对镜抿嘴笑的开心样子;忘不掉听父亲回忆当年勇,我充满敬佩的目光让父亲倍加自豪的神情;忘不掉给父母拍一张合照发朋友圈,获得了无数朋友点赞留言并祝福,父母快乐得像个孩子。

这一年里,有遗憾。七月出差,错过了母亲的生日;九月繁忙的投标,整整一个月没回家;十月的国庆节,我仅仅在家呆一天;之后忙碌的工作,回家的时间一只手就数得过来。转眼又到了年底,不知不觉中错过那么多本该与他们相守的幸福时光。

父母老了,来日不可能方长。而我能做的,就是让他们开心再开心些,陪伴的时光再多一点。新的一年,我要立新的计划了,立一个新的自我:不管怎样,我还是想用行动表达对他们的爱,大到明年为他们买一个按摩椅,换个新热水器;小到再为母亲多染几次发,多剪几次指甲,多做几次饭。平凡人的生活,该有的就是这些微小寻常的暖吧!

(夏学军)



稠州银行创新贷款方案支持长三角企业复产图强

立足长三角,服务中小微企业,稠州银行正成为疫情之下企业满血复活复健的金融支撑力量。稠州银行公布的11月份主要经营数据显示,该行普惠型小微企业贷款余额470亿元,较年初增22%,增速较各项贷款高出8.75个百分点。小微企业的贷款增速已经高出了银行的大企业、大客户,尤其在疫情之下,这样的数据表现值得关注。

日前,通过对上海和浙江多家企业的走访了解到,其支持企业复工复产的创新做法灵活、便捷,从小微企业的贷款的痛点和难点切入,走出了一条差异

化发展之路。

创新模式抵押物可贷100%

通常情况下,企业在银行的抵押贷款,无论是住宅还是商铺,贷款额度一般为抵押物评估价的7折、6折甚至更低,稠州银行推出的抵全贷产品,根据申请人的还款能力和实际资金需求,最高可给予借款人抵押物评估价值100%的贷款额度,产品面向中小企业和个体商户。

推进无还本续贷降低融资成本

11月末,稠州银行累计实施延期偿还

的贷款本金(含无还本续贷)为80.37亿元,涉及户数7867户;今年以来发放贷款加权平均利率较2019年下降0.81个百分点,较好地完成了增量扩面、提质降本,监管要求,无还本续贷有利于减轻中小企业的负担。

为创业者提供全方位、多角度金融服务

疫情作用下,线下实体店遭遇了冷清。稠州银行将持续迭代优化小微产品体系,为个人创业者、市场经营户和小微企业提供从创业到发展壮大的全方位、多角度金融服务;通

过单列信贷计划、无还本续贷和差异化定价,进一步降低小微企业融资成本,加大支持力度;持续下沉服务重心,深入贯彻本地化服务理念,精准营销,特色化产品业务稳步增长;借助金融科技手段,加快线上化产品创新,线上线下结合,切实提升小微金融服务质效。

从这次走访中,看到了银行和企业相知相惜,相伴成长的面貌,银行的服务和体验正在发生变化,不同银行的差异化竞争优势正在形成,银行对小微企业的服务能力不断增强。