

泰隆银行“乡情贷” 助力乡民异地创业

□ 通讯员 占星慧

“致富路上有泰隆，乡情贷款乡情浓，异地创业更从容”。奔走在全国各地的丽水创业大军中流传着这样一句话。在全国开超市的丽水人众多，仅莲都区、青田县等就有不少有名的“超市村”，多数村一半以上人员外出经商，其中以超市行业居多，约占5成左右。然而由于异地经营，超市经营户很难在经营地得到银行的支持；同时在户口所在地，又由于看不到经营情况，以及小产权房难以抵押及处置，也导致贷款难，而泰隆银行“乡情贷”很好地解决了这一问题。

孙苏民，青田县船寮人，是目前在全国闯荡的丽水“超农”十万大军中的一员，在首都北京经营超市多年，凭着吃苦耐劳，踏实肯干，诚信经营，超市生意做得风生水起。去年3月，孙苏民琢磨着扩大经营，急需资金周转。虽说这些年经营超市赚了钱，但是在首都扩大经营盘，在流转资金上却还是有点困难，而当地银行也无法满足他这个外地人在异乡创业的资金需求，且都需要抵押物。恰在此时，泰隆银行的老客户、孙苏民的青田老乡季总，成为了他与泰隆银行第一次亲密接触的“媒人”。“孙总，去泰隆银行试试，他们银



行贷款不需要抵押物，而且办理贷款很方便。”正在孙苏民犯难时，老乡的一句话点醒了他。通过前期沟通了解基本情况后，支行第一时间派专人赶赴北京开展实地调研。通过走访了解了孙苏民的基本情况，综合他的经营实力，三日内，为其办理了50万元的“乡情贷”。

客户经理在走访中得知，孙苏民是北京“青田侨乡超市协会”创始人之一，在当地还有很大一部分和孙苏民一样，有着稳定经营场所和固定收入的客户群体，而这些客户都是集中在青田船寮、高市镇等地的居民，也同样有想扩大投资，苦于融资难，且一直不能像当地其他异地同行一样

有家乡金融机构的支持。

得知这一情况后，泰隆银行青田支行第一时间约谈了另一关键人……通过近半个月的实地走访调研，通过商会，“贷”出了一批“乡情贷”，使泰隆在首都北京开启了一条乡情普惠之路。截至目前，泰隆银行青田支行已为在北京经营创业的这一群体发放贷款3000多万元，信贷户近200户。

据了解，仅2018年，泰隆银行丽水分行新发放“乡情贷”贷款金额近1亿元，276笔，为丽水籍异地创业大军提供了资金支持，送去金融食粮和乡情关怀。

柜台刷个脸 泰隆银行就能取钞票

□ 通讯员 泰新

看了眼摄像头，输入六位密码，近日，丽水的沈先生没带身份证也没带银行卡，顺利从银行柜台取出了钞票。

记者从泰隆银行获悉，刷脸取现，不仅浙江，这项金融便民实招已

在上海、江苏、湖北、福建、广东等省市的300多家泰隆银行和泰隆村镇银行营业网点全面推行。

这是继不久前推出扫二维码取款之后，泰隆银行柜面服务的再次升级。据该行相关负责人介绍，办理刷脸取款业务前，客户需要带身份证和存款介质到柜面签约。此后，就可以

通过人脸识别加密码，在柜面办理取现。

免银行卡年费、免手机银行转账手续费、每月一定笔数跨行取款免手续费……秉持“更亲更近更温暖”的服务理念，近年来，泰隆银行持续科技升级、减费让利，贴心服务小微、服务大众。



泰隆银行 春季招聘



我叫做泰隆银行

1998年成立
万物对我来说都是无限大
2007年
第一家跨区域分行丽水分行开业
开始向外探索的脚步
目前已建立了300余个分支机构
2015年
总资产突破千亿元大关
有了与世界比肩的梦想
2018年
城市商业银行竞争力排名全国前三
(总资产规模1000亿元-2000亿元)
普惠金融优秀企业
家丑的奖杯一面墙都贴不下

招聘岗位

客户经理

招聘人数: 若干名
工作地点: 丽水市区及辖内各县市区城
岗位职责:
1. 拓展客户资源, 建立客户群业务关系;
2. 维护客户关系, 挖掘客户价值;
3. 严格执行业务流程和管理办法, 控制操作风险。
任职要求:
1. 全日制大专(含)及以上学历;
2. 有较弱的市场拓展、营销能力, 良好的沟通表达能力、学习能力、抗压能力;
3. 认同泰隆文化, 愿意在金融领域长期发展。

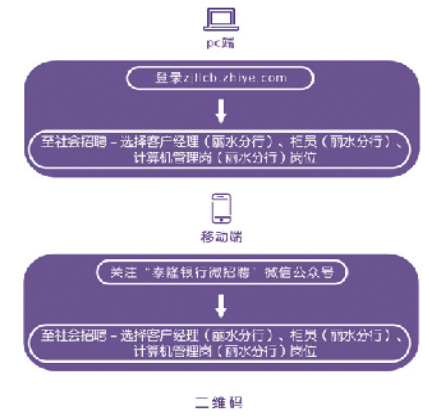
柜员

招聘人数: 若干名
工作地点: 丽水市区及辖内各县市区城
岗位职责:
1. 执行柜面操作规程, 为客户提供现金业务、储蓄业务等服务;
2. 提供客户营销服务;
3. 参与柜面业务宣传、推广工作。
任职要求:
1. 全日制本科及以上学历, 金融、财务、经济相关专业优先;
2. 形象气质佳, 有亲和力, 良好的沟通表达能力、学习能力;
3. 工作积极主动, 具备较强的责任心、服务意识与团队合作精神。

招聘流程



网申方式



二维码可放大识别